

有关国家受疫情影响情况摘编

2020 年第 23 期

2020 年 8 月 14 日



中国机电产品进出口商会
China Chamber of Commerce for Import
& Export of Machinery & Electronic Products

目录

欧洲.....	1
采取系列措施助力经济重回正轨 欧洲向“调控型”市场经济转型.....	1
国际货币基金组织：欧洲须努力实现更绿色经济增长.....	2
欧盟委员撰文：疫情令欧洲“天真时代”一去不返.....	3
欧洲经济显现复苏迹象 但疫情仍令人不安.....	5
英国.....	6
暴跌 20.4%！疫情和脱欧双重夹击，英国经济步入衰退.....	6
就业疲软 英国经济回暖“道阻且长”.....	9
德国.....	11
德国多家大型企业不堪疫情重负 纷纷请求国家援助.....	11
德国经济释放积极信号.....	12
法国.....	13
法国央行最新发布报告指出 法国经济复苏势头有所放缓.....	13
法国全面评估疫情危机管理 专家称仍处于第一波疫情尾声.....	14
西班牙.....	15
西班牙再陷“危急”状态，旅游业低迷，经济复苏或更漫长.....	15
西班牙第 2 季经济成长-18.5%，为欧盟衰退最严重之国家.....	17

西班牙新增失业人数超过 100 万.....	18
瑞典.....	18
疫情致瑞典第二季度失业率上升.....	18
瑞士.....	19
瑞士经济逐渐走出低谷.....	19
芬兰.....	19
芬兰 5 月贸易逆差为 2.94 亿欧元.....	19
芬兰政府通过公共采购促进就业.....	19
乌克兰.....	20
乌克兰经贸农业部发布新的经济预测.....	20
亚洲.....	21
韩国.....	21
二季度韩国智能手机销售同比减少 21%.....	21
泰国.....	21
泰国向亚行寻求 15 亿美元的抗疫贷款.....	21
上半年 BOI 促投 1588 亿泰铢 医疗领域表现亮眼.....	22
沙特阿拉伯.....	22
疫情影响上半年收益 沙特阿美 2020 年控制开支.....	22
沙特阿美公司二季度净利润下跌 73%.....	23
6 月沙特工业生产指数同比下降 22.4%.....	23
新加坡.....	24
联合早报社论：疫情冲击经济的切肤之痛.....	24
新加坡整体经济因阻断措施估计损失 110 亿新元.....	25

电子业和非电子业同时增长 新加坡第二季非石油出口同比增长 6.5%.....	26
越南.....	27
前 7 月越南预算收入大幅下滑.....	27
越南拟提高港口集装箱装卸费以吸引对港口投资.....	27
菲律宾.....	28
为应对疫情菲律宾对外借款达到 81.3 亿美元.....	28
杜特尔特政府“大建特建”计划旗舰项目面临调整：拟删除 8 个原有项目 并增加 13 个新项目.....	29
孟加拉国.....	30
孟加拉国：上财年经济增速降至 5.24%.....	30
孟加拉国经济正在重回正轨.....	31
印度尼西亚.....	31
印尼第二季度 GDP 缩减 5.32%.....	31
巴基斯坦.....	31
巴基斯坦出口企业面临的国内外政策障碍.....	31
乌兹别克斯坦.....	32
乌兹别克斯坦：中国继续保持其最大贸易伙伴地位.....	32
缅甸.....	32
缅甸土瓦经济特区项目受疫情影响推迟.....	32
美洲.....	34
拉加经委会预测拉丁美洲和加勒比地区 2020 年出口下降 23%.....	34
拉美成为全球新冠肺炎感染和死亡人数最多的地区.....	34
美国.....	35

受新冠疫情影响史密斯菲尔德食品公司第二季度亏损 7200 万美元.....	35
美国已感受到失业救济终止的影响.....	35
波音连续六个月取消订单量超过销量.....	36
病毒激增使美国成为全球经济复苏的薄弱环节.....	37
麦肯锡等报告认为，新冠疫情等全球威胁正在导致供应链重构.....	39
新冠疫情之后，中国成为美国公司的避难所.....	40
墨西哥.....	42
美墨上半年贸易总量同比下降 21.3%.....	42
2020 年 5 月墨西哥固定投资总额下降 38.4%.....	42
2020 年 7 月墨汽车生产稳步回升.....	42
三季度墨投资风险指数下降.....	43
墨西哥 6 月工业活动指数环比增长 17.9%.....	43
墨西哥 7 月重型汽车生产环比下降 47.3%.....	43
巴西.....	44
巴西第二季度损失 890 万个工作岗位.....	44
第二季度巴西 GDP 较第一季度下降 11.2%.....	44
巴西四大商业银行第二季度净利润下降 40%.....	44
今年前七个月巴西汽车生产量较去年同期下降 48.3%.....	44
巴西央行再次下调基准利率至 2%.....	45
2020 年 7 月巴西外贸顺差再创历史新高.....	45
秘鲁.....	45
秘鲁 2020 年上半年出口下降了 27%.....	45
新冠疫情导致秘鲁上半年矿业投资同比减少 25%.....	46

阿根廷.....	46
阿根廷 7 月份零售额同比下降 27.7%.....	46
厄瓜多尔.....	46
2020 年 5-6 月厄失业率飙升至 13.3%.....	46
厄央行称今年经济将萎缩 7.3%-9.6%.....	46
智利.....	47
智利经济回暖，中国制造业复苏推铜需求加大.....	47
巴哈马.....	47
巴哈马劳动局局长表示巴失业率已达 40%以上.....	47
玻利维亚.....	48
玻利维亚：中国为其自行车首要进口来源地.....	48
大洋洲.....	49
澳大利亚.....	49
受第二波新冠疫情拖累 澳大利亚经济复苏步履蹒跚.....	49
非洲.....	52
非洲自贸区建设助推经济复苏.....	52
南非.....	54
南非 6 月零售销售收缩速度放缓.....	54
国有企业部启动南非航救助计划	55
Eskom 发放养老基金应对疫情冲击.....	55
阿尔及利亚.....	56
自由贸易：废除有关免征进口关税的法令.....	56
新车：即将推出新规.....	56

特本指示通过与汽车组装和新车进口有关的文件.....	57
埃及.....	58
IMF 下调埃及经济预期，实行半年审查.....	58
埃及计划三年内医疗出口翻番.....	58
摩根大通赞扬埃及在疫情中的经济表现.....	59
尼日利亚.....	59
尼日利亚联合银行 2020 年上半年利润增加.....	59
汽油出库价上调 6 奈拉.....	60
尼日利亚油价接近 46 美元，创五个月来新高.....	60
尼日利亚酒店业上半年损失 500 亿奈拉.....	60

欧洲

采取系列措施助力经济重回正轨 欧洲向“调控型”市场经济转型

为应对新冠肺炎疫情给经济造成的冲击，欧洲采取了系列措施助力经济重回正轨，并通过“史无前例”的经济复苏计划，旨在大力支持遭受疫情冲击最严重的成员国。欧洲认识到只有向“调控型”市场经济转型，才是走出危机的最佳途径。

为应对新冠肺炎疫情给经济领域造成的巨大冲击，欧洲采取了系列措施助力经济重回正轨，并通过了“史无前例”的大规模经济复苏计划，旨在大力支持遭受疫情冲击最严重的成员国及相关行业，也借此主动引领转型发展。但是，以大规模资金支持、政策补贴、价格调控等为代表的“经济干预”举措也引发欧洲经济学界的争论，认为大规模的干预政策将违背多年来欧洲自诩的“自由、开放、以市场规律为基”的经济模式。对此，法国主流经济学观点认为，欧洲积极吸取了此前金融危机应对不力的历史教训，认识到只有在疫情后向“调控型”市场经济转型才是走出危机的最佳途径。

法国经济学界认为，为应对疫情冲击，欧元区国家政府和欧洲央行实施了大规模政策干预以全力支持经济复苏，但这并不意味着退出市场经济。从大规模复苏计划、下调短期利率等，到鼓励家庭消费、降低税费及资助部分失业等措施，都是在市场经济框架下实施的，而且侧重“调控型”的政策将进一步减少风险，使政策投放更加精准、灵活。

有法国媒体认为，欧洲经济政策转型的深层次原因，首先体现在行政化价格方面。当前，相关措施是对货币政策的新实践。欧洲央行不再热衷短期利率调控，而是积极购买公共部门债券、公司债券，以及购买大量欧元区外国家债务。这意味着欧洲央行能够参与公私领域债务长期利率、国家间利率差异及劣质公司债务风险溢价的调控，建立一种近乎可控调控的价格环境。

其次，欧洲央行的政策调整与欧元区国家政府希望推动生产迁移与产业回归的想法相关。由于生产迁移是企业是在市场经济框架内作出的选择，低生产力成本、高职业技能、大规模工业产品生产能力等都是企业综合考量选择优势区位的重要因素。如果欧洲对企业的迁移要求与上述市场机制相抵触，就必须通过给予其可持续性的补贴才能实现平衡。

再次，以高效方式助力产业发展。在大部分国家和地区，政府都会通过担保贷款方式对困难企业提供援助，但在常规市场机制理论下，疫情冲击下的企业将面临竞争淘汰，由效率更高的企业取而代之，这将使欧洲企业因多年布局失衡与国内产业空心化等原因失去国际市场竞争力。同时，为避免短期内外部冲击增大对企业工作岗位的破坏，政府更愿意通过政策干预保护国内就业。

最后，在气候政策方面，市场机制将通过价格发挥作用，较高的碳定价将会引导更环保、更可持续的企业行为。欧洲希望在未来 10 年内将二氧化碳排放量减少 50%，在 20 年内减少 100%，但从目前区内二氧化碳定价机制看，上述目标仍是“天方夜谭”。鉴于此，欧洲将积极通过系列干预政策，如行政法规、企业义务等非市场机制措施推动运输、建筑、能源改造。

对于欧洲当前采取的“调控型”市场经济策略，法国主流经济学界予以积极评价，认为这种政策选择在疫情后“百废待兴”形势下是合理的，也将促进欧洲高层进一步思考在日趋复杂、多变的内外经济环境下，欧洲的经济转型方向与传统模式中存在的漏洞。

不过，法国经济学界提醒，欧洲经济部门的干预与调控措施也将带来一些副作用。对此，法国著名经济学家帕特里克·阿尔图斯指出：“虽然欧洲有充足的理由调控与干预市场，但在为此将付出的成本方面准备依然不足。”首先，如果金融资产价格由欧洲央行来调控，则需要向投资者、储蓄者提供更多借款人的特定信息，但当前金融市场的信息内容正在消失，如风险溢价不再与真实的风险水平保持一致等。其次，生产迁移将带来高额成本，并对消费者不利。欧洲无差别的引导与刺激措施或将促使效率低下企业向僵尸企业转变，进而带来高负债、生产力低下、增长缓慢等风险，削弱技术进步与长期增长动力，并最终反馈至消费者。第三，与单一市场价格信号相比，气候法规存在隐性疾病，将使包括运输、交通、建筑等不同领域的碳价调控存在差异，并导致能源分配不均。

（来源：8.13 日 经济日报）

国际货币基金组织：欧洲须努力实现更绿色经济增长

国际货币基金组织（IMF）日前指出，与世界其他地区一样，欧洲也面临着长期危机。只要新冠肺炎疫情持续存在，保持社交距离的政策就会持续。同时，供应链持续中断使本已困难的局面更不可控。欧洲各国必须努力实现一种新的、更绿色的经济增长。

此前，IMF 发布预测指出，欧盟实际 GDP 将在 2020 年萎缩 9.3%，在 2021 年增长 5.7%，到 2022 年才能恢复到 2019 年水平。如果研制出新冠肺炎疫苗或找到有效治疗方案，恢复速度可能更快，但如果出现新疫情，情况则相反。

一些欧洲国家将比其他国家面临更艰难的复苏之路。劳动力市场僵化根深蒂固，使一些企业陷入危机、压制其增长潜力。在几个欧元区大国中，增长缓慢、高额公共债务与有限的财政空间并存，限制了缓解冲击的能力。由于各国存在差异，可能会导致整个欧洲的复苏进程出现高度不平衡局面。

欧洲高负债国家所受影响将首当其冲。几十年来，这些国家公共债务负担逐渐增加。无论是体制僵化，还是政治意愿不足，逐步增加的债务模式都使其解决结构性缺陷的能力薄弱，导致高失业率和人口外移。在应对新冠肺炎疫情大流行过程中，年轻人不得不承担很多成本，使得本来就很困难的人口状况变得更复杂。

IMF 指出，欧洲国家财政政策需要重新定位以应对长期危机。在疫情大流行开始时，实施封锁是挽救生命的重要方案。为了拯救经济，各国大幅放松财政政策。未来几个月，财政支持仍然十分重要。

欧洲国家政策制定者还必须认识到，此次危机后的经济形势可能与 2008 年国际金融危机截然不同。新冠肺炎疫情提醒人们，必须制止环境退化，向环境卫生领域投资。要考虑到这一大流行病可能持续数年，未来还可能发生其他疾病大流行，欧洲各国必须努力实现一种新的、更绿色的经济增长，即便长期实施社交隔离政策，经济也可以有效运转。这可能需要很多年才能实现，但从现在起就应展开变革，不能仅满足于回到疫情以前的状态。

在疫情严重阶段及疫情后，货币政策将需要保持强有力的适应性。随着危机造成的需求短缺进一步削弱通货膨胀前景，各国央行必须继续提供大量刺激措施，并确保金融市场流动性。

（来源：8.13 日 经济日报）

欧盟委员撰文：疫情令欧洲“天真时代”一去不返

法国《回声报》网站 8 月 10 日发表欧盟负责内部市场的委员蒂埃里·布雷东的文章《终结天真》。文章认为疫情后的世界，欧洲任何一个国家都无法单独影响新的世界秩序。欧盟不能再“天真”下去。文章编译如下：

在新冠疫情出现的头一个 100 天中，欧洲所丢失的信条比此前 30 年里的都多。对这场前所未有的危机的反应扩大了国际秩序的裂痕。事实上，战后世界秩序的大厦

摇摇欲坠。美国以“美国优先”为名而单枪匹马行事，甚至不惜以损害战略联盟为代价。比如，美国在不征求任何欧洲内部意见的情况下，就将驻扎在德国的部队迁移。

没人能清楚未来世界到底会怎样。但有一点我们不要搞错，那就是没有一个欧洲国家单靠自己就有可能影响新的世界秩序。只有形成一个大陆的规模现在才能带来影响。否则，欧洲可能会成为世界紧张局面的封闭游戏场。欧洲不能就此袖手旁观。

我们的信念在于，欧洲软实力产生的效果已经不太明显，一个性情随和或者天真的欧洲时代正一去不返。今天我们看到的是一个已经决意要捍卫自身战略利益的欧洲的出现。

这首先要从保护我们的内部市场开始。内部市场是我们的头一张王牌、是我们的共同利益所在、是我们的经济发动机，现在也是我们团结互助的工具。这和自我孤立毫不相关。欧洲在过长的时间里对贸易伙伴的互惠假设毫不怀疑，最终导致欧洲大陆遭受到了不公平竞争，我们的战略利益也被降到次要层面。

看一看我们的安全领域。结束这种“欧洲矛盾”是一个价值观明确、意志坚定、对自身能力有信心的欧洲的核心所在。我们需要强大和讲地缘政治的欧洲。

由此，我们将会更好地保护我们的关键企业。我们同样还需要多样化能源供给，并削减我们在经济和产业上的依赖。我们还要对卫生健康方面的供给进行全面核查。

此外，我们将强化对信息空间的保护，目前它依然在很大程度上被非欧洲的参与者主导。我们还会建立有助于创造欧洲单一数据空间的规则。欧洲没赶上个人数字经济的第一波浪潮。对于吸引了以中美诸多科技巨头为首的各方关注的产业数据的巨大潜能，欧洲将不会失去掌控。

保证 5G 网络的安全是绝对必要的：在这一关键性基础设施上不允许出现任何薄弱之处。我们会为此努力。我们将最终确定一个网络安全的新战略。产业数据、5G、网络安全、计算能力将在未来几十年中影响我们的主权。

最后，落在我们肩上的职责还有保护我们的民主制度抗衡虚假消息的浪潮。欧洲将在今年底前公布一项前所未有的规则倡议，使得信息空间内部的言论自由和责任之间形成平衡。

天真的时代已一去不返。复兴的时代不能将自己局限在新的依赖之中。今天，通过打造未来的自主性基础，我们有机会建立一整套规则、基础设施、技术，从而出现一个强大、既不排斥也不歧视的欧洲。

(来源: 08-12 《参考消息》官方帐号)

欧洲经济显现复苏迹象 但疫情仍令人不安

随着新冠肺炎疫情趋于平缓, 经济活动逐步恢复正常, 德国经济第三季度将重新恢复增长, 预计今年下半年德国经济复苏步伐将会加快。不仅是德国, 近期数据显示, 欧盟各国经济在经历大幅下跌后也出现了逐步复苏迹象。

随着新冠肺炎疫情趋于平缓, 经济活动逐步恢复正常, 德国经济第三季度将重新恢复增长。德国经济研究所(DIW)预测认为, 德国第三季度 GDP 增幅有望达到 3%, 但要恢复到疫情之前的水平, 德国经济还需要大概两年时间。德国央行分析认为, 德国经济活动于 4 月份触底, 之后开始反弹。因此, 今年下半年德国经济复苏步伐将会加快。

为应对新冠肺炎疫情给德国经济带来的冲击, 德国政府出重拳为经济纾困, 计划在今明两年之内投入总额高达 1300 亿欧元资金。此外, 还有一系列有针对性的政策将逐步出台, 以缓解企业的经营压力。例如, 自今年 7 月 1 日起至年底, 德国企业增值税将大幅下降, 以刺激消费。

近两个月一系列数据显示, 德国经济正在开始重新步入正轨。德国伊福(ifo)经济研究所 7 月份的商业景气指数继续回升至 90.5, 较 6 月份的 86.3 再次上升超过 4 点。这已经是伊福商业景气指数连续 3 个月上升。分析认为, 该指数持续回升, 显示出德国企业对未来几个月经济形势继续保持乐观预期。

此外, 伊福研究所的出口预期指数也由 6 月份的-2.2 回升至 6.9, 显示出德国外贸企业经营状况也在不断改善, 其中汽车和电子行业增速最为明显。随着部分国家经济已经开始逐步复苏, 德国对外出口在未来几个月内将持续增加。

不光是德国, 近期数据显示欧盟各国经济在经历大幅下跌后也出现了逐步复苏迹象。今年 5 月份, 欧元区工业生产较 4 月份环比增长 12.4%, 欧盟 27 国环比增速为 11.4%。4 月份欧元区和欧盟工业生产均大幅下跌 18.2%。欧洲统计局数据还显示, 欧元区和欧盟建筑行业 5 月份显现出全面复苏迹象, 分别实现环比增长 27.9%和 21.1%。

受疫情影响, 今年第二季度欧元区经济遭受重创, GDP 环比下跌 12.1%, 创下 15 年来新低。西班牙成为欧元区经济下滑最严重的国家。第二季度西班牙 GDP 环比下降 18.5%, 创下该国经济下滑纪录, 单季度新增失业人口也超过了 100 万。相比之下, 法国和意大利两国经济下跌速度比此前预期略显温和。法国第二季度 GDP

环比下降 13.8%，意大利该数字为 15.2%。

不久前，欧盟各国领导人刚刚就总额高达 7500 亿欧元的经济纾困一揽子计划达成协议。这部分资金将用于受疫情冲击严重的成员国复苏经济。

但也有不少专家对经济复苏进程表示担忧，主要考虑到可能到来的第二波疫情。市场分析普遍认为，如果今年秋冬季第二波疫情无法得到有效控制，迫使欧洲各国政府再次实施严格的防控措施，将给欧盟经济复苏前景带来相当大的变数。

近期，欧洲各国疫情已经出现了令人不安的新迹象。随着部分地区暑假即将结束，游客返程高峰即将到来。德国一周以来新增确诊病例呈明显上升趋势。德国卫生部部长施潘近日表示，确诊病例增加向德国发出了明确的警告，他呼吁从国外休假返德的游客主动接受免费核酸检测。德国外交部也根据疫情最新发展再次对西班牙部分地区发出旅行警告。

尽管德国政府一再提醒居民注意保持社交距离并按照规定佩戴口罩，但上周末在德国首都柏林仍然举行了反对各项防疫措施的大规模游行示威活动。根据警方估计，有近 2 万人参与了游行，期间几乎没有人佩戴口罩并保持社交距离。这些示威者不负责任的行为遭到社会各界严厉批评。专家担心，此类活动极有可能再次引发大规模聚集性感染。

（来源：8.13 日 经济日报）

英国

暴跌 20.4%！疫情和脱欧双重夹击，英国经济步入衰退

又一个国家步入了新冠肺炎疫情导致的经济衰退。

当地时间 12 日，英国国家统计局（ONS）发布今年二季度经济数据。不出意料，英国今年二季度国内生产总值（GDP）大跌 20.4%。今年第一季度，英国 GDP 下滑了 2.2%。根据经济学定义，如果连续两个季度 GDP 出现下滑，便可视为技术性衰退。这是 2008 年金融危机以来，英国首度正式宣布经济陷入衰退。此前，美国和欧元区已确认经济衰退。ONS 的报告显示，这是自 1955 年 ONS 季度统计开始以来英国经济最大的季度收缩，其中服务业、建筑业和生产活动均出现创纪录下降。

英国国家统计局国家经济统计副主席乔纳森（Jonathan Athow）表示：“随着商店重新开业，经济从 6 月开始反弹，工厂开始增产，房屋建造也陆续恢复。尽管如此，6 月的国内生产总值仍比疫情前的水平低了六分之一。”

值得注意的是，这一最新经济数据公布之际，英国政府正试图在放松封锁以促进经济增长和防止第二波疫情之间寻求平衡。上周四，英国货币政策委员会维持政策不变，利率维持在 0.1%，资产购买总额目标也稳定在 7450 亿英镑。

截至第一财经记者发稿时，英国累计新冠肺炎确诊病例已超 31 万例，累计死亡逾 4 万例。上周末英国单日确诊数破千，这是六周以来的单日确诊最高值，英国政府已经高度重视。

2021 年年底才能恢复到疫情前水平

根据英国央行的预测，随着消费者支出在某些领域强劲复苏，预计未来几个月将推动经济快速反弹，全年 GDP 将下降 9.5%，而 5 月，英国央行预计英国全年的 GDP 将收缩 14%。

不过，英国央行认为，2020 年第三季度后，经济复苏将大幅放缓，这反映出消费者对健康风险的持续担忧和对工作保障的担忧。英国央行预测，2021 年年底才有可能恢复到危机前水平。

英国央行行长安德鲁 (Andrew Bailey) 表示，如果经济前景恶化，英国央行仍“准备采取新的刺激措施”。英国央行还认为，未来几个月，尽管不可能再次出现全国性封锁，但出于对疫情重燃的担心，一些经济活动仍会被限制。

不过，在许多经济学家看来，英国央行对后疫情时代经济的快速反弹预估过于乐观。投资银行贝伦贝格 (Berenberg) 经济学家卡勒姆 (Kallum Pickering) 表示：“英国央行预测的 V 形复苏似乎不太可能。我们认为，经济发展很可能达不到这种近乎完美的情况……政策制定者最终可能需要做更多工作来支持经济复苏。”

自 4 月底发布 2020 年春季预测以来，安永统计俱乐部 (EY ITEM Club) 将 2020 年第二季度英国 GDP 的预测从 13% 的收缩幅度下调至创纪录的 15%。这些更为悲观的预测数据显示，4 月英国经济表现不佳，主要是疫情导致的封锁禁令以及第一季度的经济收缩程度超出预期。对此，安永统计俱乐部首席经济顾问霍华德 (Howard Archer) 表示：“新冠肺炎疫情对英国经济的影响将取决于疫情持续多久，有多少人受到影响，以及活动限制必须持续多久。我们希望，虽然经济无疑会受到重创，但并不会带来长期影响。”

目前，英国政府已针对新冠肺炎疫情进行了多轮经济纾困。今年 3 月，英国政府公布了一项前所未有的 3500 亿英镑的金融救助计划，旨在“支持就业、收入和企业”，缓解疫情对经济的冲击。7 月底，英国政府继续扩大疫情纾困计划，以救助徘徊在倒闭边缘的小型企业，使更多的小型企业有资格获得最高 500 万英镑的贷款。截至 6 月底，已有 5 万多家企业获得超过 110 亿英镑的贷款。

脱欧烦恼依旧

历经 4 个月的严格防疫措施后，越来越多的英国企业正面临财务压力，失业人数逐步上升。最新数据显示，英国 6 月三个月 ILO（国际劳工组织）失业率录得 3.9%，好于预期 4.2%，但 7 月失业率及失业金申请人数都不乐观，其中失业金申请人数激增至 9.44 万人，远高于预期的 1 万人；7 月失业率录得 7.5%，略高于上月。

ONS 表示，第二季度就业人数降幅为 2009 年 5 月-7 月以来最大。由于经济不活跃程度增加，虽然失业率基本没有变化，但就业正在走弱。

英国采购与供应特许协会 8 月初发布的数据显示，7 月英国综合采购经理人指数（PMI）反弹至 57，高于 6 月的 47.7，超过 50 的“荣枯线”。7 月，英国服务业 PMI 从 6 月的 47.1 大幅上升至 56.5，自公共卫生事件以来首次回到 50 以上；制造业 PMI 反弹至 53.3，高于 6 月的 50.1。

而随着感染病例的增加，一些地方政府开始重新实施防疫措施。上周末，英格兰公共卫生部门新公布了 29 个城市的名单，这些城市因为新冠肺炎感染率较高而被列入重点观察对象，如果疫情进一步升级有可能面临封锁。

英格兰银行警告说，英国的“社会消费”在经济中所占份额较大，所以更容易受到封锁的影响。涉及与他人互动——比如电影院、餐馆或现场体育赛事——的支出约占英国经济的 13%；相比之下，美国约为 11%，欧元区约为 10%。

一边可能再度封城抗疫，另一边英国政府还需理顺后脱欧时代的各种关系，寻找刺激经济增长的新动能。1 月 31 日，英国正式结束了自己欧盟成员国的身份。此后，英国与欧盟的贸易关系进入过渡期，在 12 月 31 日过渡期结束前，英国与欧盟有 11 个月时间进行贸易谈判。如果没有达成任何贸易协议，英国和欧盟的贸易将回到世界贸易组织（WTO）的框架内进行。

目前英欧谈判的两个难点在于英国渔业水域的准入，以及欧盟要求英国遵守欧盟在国家援助、劳工和环境等方面的标准，以确保英国不会用劣质商品削弱欧盟的单一市场。欧盟方面表示，需要在 10 月达成协议，以便有时间在年底前通过。双方目前都表示，同意磋商自由贸易协定至 10 月 2 日。

除了与欧盟在进行自贸谈判，日本、美国、加拿大等国，都是英国寻求后脱欧时代加强双边经贸往来的目标国家。

（来源：8.13 日 <https://dy.163.com/article/FJSUV4E60528OPIG.html>）

就业疲软 英国经济回暖“道阻且长”

受新冠肺炎疫情冲击，英国二季度经济环比大幅萎缩 20.4%，11 年来首次正式陷入衰退。同时，自 3 月以来，英国就业人数大幅度下滑，前景令人担忧。分析指出，英国就业市场压力未来还将进一步增大，虽然英国经济目前逐步显现回暖迹象，但是完全恢复至疫情前水平还有很长的路要走。

经济连续两个月萎缩

英国国家统计局 12 日公布的数据显示，英国第二季度经济产出环比大幅萎缩 20.4%，而第一季度环比萎缩 2.2%。连续两个月出现萎缩，意味着英国经济正式陷入衰退。这一表现在欧洲主要国家中垫底。

英国经济大幅下滑主要是因为第二季度实施了大规模的经济封锁措施。为应对疫情，英国今年 3 月 23 日起实施禁足令，4 月至 6 月完全涵盖在禁足令期间。

不过，随着经济活动的重启，英国经济二季度末开始显现回暖迹象。6 月，英国经济环比增长 8.7%，同比下滑 16.8%，与 5 月环比下滑 23.3% 相比有所好转。

同时，随着生产经营活动逐步恢复，英国经济第三季度开局强劲，7 月多项经济数据表现亮眼。数据显示，英国采购经理人指数（PMI）7 月反弹至 50，站在荣枯线之上。6 月英国零售额环比增长 13.9%，连续第二个月强劲增长。英国中央银行英格兰银行 6 日宣布，将今年英国经济增长预期从此前的下滑 14% 调整为下滑 9.5%。

分析人士说，受社交隔离措施及消费者信心不足等因素影响，英国经济完全恢复至疫情前水平尚需时日。

英国 5 月开始逐步放松防疫禁令，7 月 4 日正式开放酒店、酒吧和餐厅的营业活动。不过，英国首相鲍里斯·约翰逊 7 月 31 日说，鉴于疫情出现反弹势头，他将推迟进一步开放博物馆和其他娱乐设施。

英国工业联合会 2 日发布的调查显示，英国三分之二的企业称自防疫措施放松后已经“全面复工”，这一比例 6 月时仅为二分之一。该联合会经济学家阿尔佩什·帕莱贾说，随着商业逐渐重新开放，数据看似呈现经济恢复的转折点。不过，许多企业仍然面临“严重的财务困难”，尤其是那些直接面对消费者的商业领域。大部分企业恢复正常经营水平面临的共同挑战是消费者需求不振。

英国汽车制造商与经销商协会 5 日公布的数据显示，7 月英国新车注册量同比增长 11.3%，为今年以来首次增长。但该协会预计，今年全年英国新车注册量同比降幅约为 30%。分析指出，由于汽车销售展厅刚刚开放，且今后还可能出现疫情反弹，市场依旧脆弱；作为英国支柱产业之一，汽车业彻底复苏之路仍然漫长。

此外，英国零售业能否保持复苏势头也有待观察。牛津经济研究院首席英国经济学家安德鲁·古德温表示，6月零售数据几乎已回到疫情前水平，但在今年秋天出现回落的风险仍很高。

就业压力料将持续

英国国家统计局11日公布的数据显示，7月英国的就业人数与新冠疫情暴发前的3月相比减少了约73万，是自2009年5月至7月以来的最大季度下滑。

数据还显示，在截至6月的三个月中，英国失业率仍然维持在3.9%的历史低值。但有分析指出，目前的实际情况可能比数据显示的更糟糕，因为目前的统计数据并不包含参与政府休假薪资补助计划的数百万人，以及放无薪假的员工，他们仍被视为有工作的人。一旦休假薪资补助计划在10月结束，更严峻的失业困境将全面显现出来。

为稳定就业，疫情暴发之初，英国政府就实施“工作保留计划”，向英国数百万名员工支付其工资的80%，最高为每月2500英镑。该计划原定持续到7月底，现已延长至今年10月。

同时，按照统计规则，只有失业后再次寻找工作的人才会被统计进失业率中。而疫情封锁和经济不景气已经使人失去了找工作的意愿，这些只会被统计进“经济不活跃”而非失业率。实际上，从另一个指标——申请失业救济人数来看，7月的数据已经比疫情暴发前翻番，达到270万人。

英国国家统计局统计学家乔纳森·阿休表示，最受影响的是24岁以下或是技能较少的年长人群，这些人比较不易找工作，也不容易投入一份新工作。

凯投宏观预计，英国失业率将在2021年中达到7%的峰值，并在2022年底前保持在4%的水平之上，这表明经济复苏将是缓慢的。

业界期盼更多刺激措施

就业数据疲软给英国经济复苏前景蒙上阴影，引发关于长期复苏的担忧。受疫情冲击，不少英国企业面临裁员压力。英国商会7月公布的一项调查结果显示，29%的企业计划在今年第三季度裁员。

英国零售业受疫情打击严重，许多公司销售额大幅下滑。虽然零售业已经陆续恢复营业，但不少民众仍不愿上街购物，偏好网购。不少零售企业纷纷采取裁员等措施进行应对。7月，英国零售业不断发布裁员消息：玛莎百货将裁员950人，服装零售商泰德·贝克计划削减约四分之一的英国员工。药妆连锁店博姿将裁员超过4000人……

英国财政大臣苏纳克近日宣布总额高达300亿英镑的财政计划，包含支持青

年就业、返岗奖励、提高房产印花税起征点、临时调降旅游等服务业增值税等一揽子财政支持措施。苏纳克表示，这些举措的目标主要是支持、保护和创造就业，防止疫情对英国经济产生深远影响。

有观点认为，这些措施能否提升消费需求还有待观察。考虑到目前消费仍远低于疫情前水平，英国政府可能需要采取进一步行动。

新的就业数据出炉后，英国工会和经济学家再次呼吁英国政府出台更多的刺激措施。英国工会联盟(TUC)秘书长弗朗西斯·奥格雷迪表示，政府应该继续延长“工作保留计划”，使其能帮助因疫情无法运营但未来有生存能力的企业。

(来源：8月13日 经济参考报)

德国

德国多家大型企业不堪疫情重负 纷纷请求国家援助

据报道，德国联邦经济部国务秘书乌尔里希·努斯鲍姆日前在回答一名绿党议员质询时证实，德国联邦政府目前已开始审议参股康采恩集团的可能性。

努斯鲍姆透露，目前已有 14 家德国大型企业集团明确表达了对资产重组的需求。不过，对其中大多数企业的相关审议尚处于初始阶段。因此，还不能就将采取何种稳定措施，提供更多确定信息。

努斯鲍姆指出，迄今已有约 60 家企业表示，有意接受来自经济稳定基金(WSF)的资助。

据德国商报报道，德国联邦政府于 3 月底设立经济稳定基金，以帮助德国企业，尤其像康采恩集团等大中型企业克服新冠疫情危机带来的困难。该基金借助规模为 6000 亿欧元，可以为企业提供贷款担保，或收购企业股份。该基金有 1000 亿欧元专门用于国家对企业的参股。

报道指出，德国联邦政府已承诺向汉莎航空公司注资 90 亿欧元。根据一项一揽子拯救企业计划，遭疫情危机重创的康采恩集团，将会得到多种帮助和扶持，并获准筹集自有资本，以及接受国家的无投票权参股。

(来源：2020 年 8 月 12 日，中国新闻网，有删节)

德国经济释放积极信号

欧洲经济研究中心 8 月 11 日公布的经济形势预测报告显示，德国 8 月经济信心指数好于市场预期。近期多项经济数据均释放出积极信号，各方对德国经济复苏谨慎乐观。

根据德国联邦统计局的最新数据，德国 6 月商品出口额为 961 亿欧元，环比上涨 14.9%，创 1990 年 8 月以来最大环比增幅；商品进口额为 805 亿欧元，环比上涨 7%。“明镜在线”网站分析指出，随着许多国家 4 月逐步谨慎重启经济，德国出口情况从 5 月开始好转。

德国伊福经济研究所专家布拉默表示，一些国家的疫情防控形势逐渐向好，给德国出口带来了正面影响。中国经济稳步恢复，使德国企业从中获益。数据显示，中国是德国 6 月最大进口来源国，德国 6 月从中国的进口额为 97 亿欧元，同比上涨 20.2%；当月德国对中国的出口额为 83 亿欧元，同比上涨 15.4%。

根据德国市场研究机构捷孚凯和伊福经济研究所的调查，消费者信心先行指数和商业景气指数在 6 月、7 月连续回升。数据显示，6 月德国工业产出环比上涨 8.9%，工业新订单环比上涨 27.9%。

德国巴登—符腾堡州银行经济学家尼克拉施指出，工业部门正在努力摆脱低谷，但依旧面临众多挑战。德国联邦经济和能源部此前发布的经济预测报告显示，就今年全年来看，德国出口预计下滑 11.6%，经济预计萎缩 6.3%，或成为德国经济在二战以后最严重的衰退。

布拉默认为，德国经济仍要警惕外部环境的不确定性因素。联邦政府针对受疫情冲击企业采取的降税、鼓励投资、增加援助等措施，对出口行业的影响相对有限；包括汽车、机械制造、电子产品、化工行业等在内的德国传统出口强势领域下一步发展情况，主要受国际贸易伙伴能否重振需求影响。

（来源：2020 年 8 月 13 日，人民日报）

法国

法国央行最新发布报告指出 法国经济复苏势头有所放缓

法国央行最新发布报告指出，法国解封初期呈现的经济强势复苏势头近期有所放缓，行业间呈现“差速、慢速”恢复。面对冲击后的艰难复苏挑战与疫情二次流行风险等诸多不确定性，整体复苏形势依然脆弱。

法国央行在报告中指出，法国经济复苏在解封后曾呈现短暂加速期，但近期各项数据显示，过去3个月的强劲反弹势头正出现放缓迹象，行业复苏也进入“慢档”区间，并呈现巨大差异。法国央行专家指出，7月份法国经济活动较正常水平下降7%，略优于6月份的9%。同时，从目前观测的各项数据看，8月份法国经济将继续保持稳定，经济活动也将略有改善。专家认为，这种趋稳形势与国内商界敦促政府进一步扩大既定支持措施，包括担保贷款、行业支持等，加速扶持政策落地进程相关。

据了解，法国政府将于8月25日公布总额为1000亿欧元的刺激计划。同时，法国经财部长勒梅尔近期宣布，政府未来将尽快将税收减免与“部分失业”计划等援助措施扩大至旅游业等尚未覆盖领域，包括大型购物中心、机场商店、礼品店、艺术工作者及翻译人员等，将已实施的“部分失业”计划延长至2020年底，并在法令颁布后的4个月内免除社会捐助金。勒梅尔强调，政府将积极为经济复苏营造优质、高效的政策环境。

与此同时，疫情对法国经济的冲击与疫情二次流行威胁也持续制约着经济复苏步伐。法国统计局此前公布的数据显示，在疫情冲击下，法国第二季度经济衰退程度明显高于欧洲其他国家，当季GDP降幅达13.8%。法国央行报告指出，法国国内行业间复苏也存在较大差异，呈现“差速”恢复。一项对企业的调查显示，7月份法国产业、服务业及建筑业持续回暖，但整体步伐有所放缓。在生产领域，食品加工、制药业等生产已接近危机前水平，但冶金、汽车制造及运输领域复苏依然迟缓。同时，工业产能利用率已达72%，较6月份提高了3个百分点，但仍低于危机前的79%。在服务业领域，受疫情影响，境外游客较同期大幅下降，包括餐饮、住宿等部分行业仍处于“半开放”状态，整体行业虽略有恢复，但仍远低于正常水平。另外，广告、租赁等领域尚处低速恢复区间，汽车维修及信息服务等已基本接近危机前水平。在建筑业领域，尽管商业活动有所恢复，但后续订单需求持续不足。

法国央行在报告中特别提醒，法国经济未来复苏仍存在诸多不确定性因素，特

别是潜在的疫情二次流行及相关封锁措施，将再次重创脆弱的复苏进程。同时，失业率持续不稳与民众应激性储蓄带来的资金流动不足等也将进一步制约经济复苏步伐，致使商界对未来复苏前景的不确定性预期正持续上升。法国央行预计，法国 GDP 预计到 2022 年中期才能恢复至疫情前水平。

（来源：2020 年 8 月 12 日，经济日报）

法国全面评估疫情危机管理 专家称仍处于第一波疫情尾声

7 月中旬以来，法国新冠病毒感染曲线再次上升，而且越来越多的城市强制在户外佩戴口罩，人们对法国疫情形势以及应对措施提出许多质疑。瑞士日内瓦大学医院的传染病学家和流行病学专家迪迪埃·皮泰特受法国总统马克龙委托，主持一个疫情危机管理评估委员会，他在接受《费加罗报》采访时回答了有关问题。

据《费加罗报》报道，迪迪埃·皮泰特教授首先否认法国发生第二波疫情。他表示，法国正处于第一波疫情的尾声，这意味着病毒的加速传播以及对卫生系统的影响已得到控制，代价是非常严重的经济和社会后果。

迪迪埃·皮泰特认为，法国实施的限制措施，成功避免了卫生系统崩溃，尤其是推迟占医院所有手术 50% 以上的非必要手术，将所有精力和资源集中于新冠病例，挽救了重症患者的生命。而且，当第一波疫情到来时，实施限制措施是唯一可行且容易的解决方案。人们居家不出，病毒传播机会大幅减少，这必然有助于控制疫情。但病毒并没有消失，绝大多数人也没有新冠抗体，所以绝不能对卫生规则有所放松，否则将失去切断病毒传播链的能力，就要面临另一波疫情。

在预防感染方面，保持社交距离和手部卫生非常重要。关于消毒洗手凝胶，迪迪埃·皮泰特认为，这是防止病毒感染的关键因素。“我经常听到有人说，使用凝胶会损害皮肤，让手更加干燥之类，但事实并非如此，水和肥皂的危害更大。”他谈到，法国政府发布政令对消毒洗手凝胶限价，这是一项很好的措施，法国可能是唯一这样做的国家。

迪迪埃·皮泰特谈到，在能够保持人际距离的情况下，无需佩戴口罩，在无法保持安全距离的情况下，佩戴口罩是一种额外的保护，但必须正确佩戴，否则反而加剧感染风险。佩戴、摘下或调整口罩，都需要把手放在脸上，做这些动作之前必须洗手。即使对于护理人员来说，正确佩戴口罩也很复杂。很多人戴着口罩，就以为自己受到了保护，从而忽略保持距离和洗手的卫生规则。

迪迪埃·皮泰特被马克龙任命为行政评估委员会主席，该委员会的任务是分析

疫情危机在卫生、经济、社会等方面的处理，也将与其他几十个国家的管理情况进行比较，这份正式和透明的报告将于年底之前提交。委员会正在研究一种科学的方法来了解1月份疫情在全球爆发以来的实际情况。迪迪埃·皮泰特强调，今天说“应该这样做，应该那样做”等等很容易，但事当其时，人们对全盘情况难免会有认知上的局限性。

（来源：2020年8月12日，海外网）

西班牙

西班牙再陷“危急”状态，旅游业低迷，经济复苏或更漫长

新冠疫情在欧洲的二次暴发正在加速。法国总理让·卡斯泰8月11日警告称，过去两周，法国疫情“朝着错误的方向发展”，除非人们采取行动，否则难以控制疫情风险。

法国决定将5000人以上的聚会禁令延长至10月30日，并要求地方政府进一步扩大公共场所戴口罩的范围。“我们已经遭受了痛苦，没有人想再经历一次疫情。”让·卡斯泰表示。

在爱尔兰，过去一周新冠确诊病例数激增，发病率上升至每10万人16.9例，超过英国每10万人16.5例。

西班牙卫生部表示，西班牙目前有超过500起聚集性感染事件。卫生部紧急事务协调员Fernando Simon 8月10日表示，某些地方已经出现社区传播，疫情没有得到很好的控制。

世卫组织紧急情况负责人Mike Ryan 8月10日表示，西欧国家应迅速采取行动，遏制病例数量上升。

欧洲疾病预防控制中心（ECDC）也认为，近期确诊病例数的上升源于社会隔离措施的放松，建议受影响的国家考虑重新施加限制。

西班牙再成西欧发病率最高的国家

专家表示，在第一波疫情得到控制后的第七周，西班牙再次处于“危急”状态，发病率为西欧最高。

西班牙报告累计新冠确诊病例近32.7万，超过英国，成为西欧确诊病例最多的国家，在世界上排名11。

西班牙日发病率为每10万人95例，这一数字高于英国、法国、德国和意大利

日发病率的总和。目前日发病率法国为每 10 万人 24 例，英国为每 10 万人 17 例，德国为每 10 万人 13 例，意大利为每 10 万人 8 例。

6 月 21 日西班牙完全解封时，仅报告 238 例新增确诊病例，发病率为每 10 万人 8 例。但自 7 月以来，确诊人数已激增。

巴塞罗那结核病调查组负责人 Joan Cayla 认为，病例增加的部分原因是政府“急于”开放经济，旅游业是西班牙经济的支柱，政府“肯定考虑尽快开放旅游业”。

与大部分南欧国家类似，西班牙极大依赖旅游业，旅游业占西班牙 GDP 的 15% 左右。

加泰罗尼亚开放大学健康科学专家 Salvador Macip 表示，温暖宜人的天气也让人们更多地出游和进行身体接触，某种程度上也加速了疫情传播。

Salvador Macip 认为，自夏季收获季节开始以来，季节性农场工人中暴发了几起疫情，推动了病例数量的增加，季节性农场工人通常生活在拥挤的环境，无法很好地保持社交距离。

控制疫情最佳方法是进行更多的检测、开展公共教育运动并追踪更多密切接触者，Salvador Macip 表示，西班牙这三个领域都存在“缺陷”。

二次疫情冲击下，西班牙经济复苏较慢

市场机构分析认为，尽管欧洲经济即将面临第二波冲击，但不同国家的经济结构和政府表现将影响经济复苏进度，一些国家可能陷入一个更漫长、更痛苦的低迷期。

从目前公布的数据来看，经济复苏较慢的国家为西班牙和意大利，而经济复苏较快的国家为德国、瑞典、挪威、希腊。

西班牙在第一波疫情中更严格的封锁和即将陷入停滞的旅游业使其遭受不小打击。

西班牙国家统计局 (INE) 7 月 30 日公布的数据显示，疫情下的封锁措施已造成二季度 107.4 万个工作岗位流失，这是自 1976 年有记录以来的最高数字，远超 2009 年一季度 77 万个工作岗位流失。

欧盟统计局数据也显示，西班牙是欧盟 6 月失业率最高的国家，失业率高达 15.6%，远高于欧盟 7.1% 的整体失业率。

通常而言，二季度是西班牙的旅游旺季，酒店、饭店、纪念品商店、渡轮服务等生意的逐渐兴旺，可带动大批临时用工需求，但今年的严格封锁使得西班牙旅游业表现低迷。

西班牙劳工部长尤兰达·迪亚兹 (Yolanda Diaz) 此前曾预测，旅游业至少要到

2020 年年底才能恢复正常，现在就疫情发展态势来看，旅游业能否在年底复苏仍是未知数。

(来源：08-12 21 世纪经济报道)

西班牙第 2 季经济成长-18.5%，为欧盟衰退最严重之国家

国家报(El País)报导，依据西班牙国家统计局(INE)本(2020)年 7 月 31 日公布资料显示，西国面临自内战以来最严重之经济衰退：4 至 6 月经济成长与第 1 季相较于-18.5%，与 2019 年同期相较于-22.1%。

依据欧洲统计局(Eurostat)资料，欧盟其他国家同期经济成长分别为德国-10.1%、意大利-12.4%、法国-13.8%、葡萄牙-14.1%、欧盟经济成长平均-11.9%。

除西国 INE 之统计外，西国各金融及经济机构之分析，均显示西国第 2 季经济成长低于欧盟平均值。西国预算监督独立机构(Airef)估计经济成长为-20%，西国中央银行预估经济成长为-16%至-21%，西国 Funcas 储蓄基金会估计为-18%；西国外换银行研究中心(BBVA Research)对西国 2020 年上半年经济成长之预估则为-22%。

西国经济衰退并非仅显示结构性问题。观光业虽占西国 PIB 之 12%，但其衰退幅度远大于产业规模类似之意大利或葡萄牙等国。西国衰退主因为严格之封城(Confinamiento)措施及新冠肺炎(COVID-19)疫情冗长，且西国封城时机较德国等国缓慢，倘提前进行，或可挽救部分经济活动。INE 数据反应第 2 季商业、旅宿业、交通业成长为-40%；艺文及娱乐产业-33.9%；但部解封分后，前述产业衰退情形略见和缓，惟第 2 季之家庭消费成长仍为-21.2%。

西国投资亦面临历史新低，大幅下跌至-22.3%，住宅及机械设备投资-25%。建筑业-29.9%、工业-23.8%、服务业-22%，仅农业成长 7.4%。INE 资料显示，第 2 季在西国国际贸易方面，进口成长-28.8%，出口-33.5%。此外，疫情亦影响劳动市场之工作时数，平均工时减少 21.4%，相较第 1 季则减少 16.4%，全年有效工时则减少 20.6%至 24.8%。

西班牙企业家联盟(CEOE)呼吁政府加强协助企业摆脱经济困境，同时因雇主受最低工资增加之影响，未来几个月复甦情况将可能延缓。因此，亦呼吁政府以具体投资行动协助业者因应危机。

西国第三副总理兼经济部部长 Nadia Calviño 于疫情之始认为，西国经济将呈 V 形反转，惟目前因第 2 波疫情及欧盟若干国家旅游禁令之影响，经济复甦情形仍有待观察。

（来源：8.12 日 亚洲纺织联盟网）

西班牙新增失业人数超过 100 万

本报讯 记者谢飞报道：受新冠肺炎疫情影响，西班牙就业情况持续恶化。根据西班牙官方统计数据，仅今年第二季度西班牙新增失业人数就超过了 100 万人，这其中还不包括短时打工的劳动者。

据西班牙统计局调查，今年第二季度工作适龄人口就业率仅为 35%，这表明相当大一部分工作适龄的西班牙人没有就业。官方统计数据显示，目前西班牙失业率为 15.3%。统计局解释称，受疫情影响很多人没有登记失业，因而实际失业率应当远比这一数据高出很多。

为了帮助更多人保住工作岗位，西班牙政府效仿德国，采取了短时有工制度。据统计，截至 6 月底，西班牙领取短时有工工资的人数为 180 万人，4 月份这一数字为 340 万人。为了更好应对疫情对劳动力市场的冲击，西班牙政府拟继续延长短时有工机制至今年年底或明年年初。

（来源：8 月 12 日 经济日报）

瑞典

疫情致瑞典第二季度失业率上升

瑞典统计局日前公布的数据显示，受新冠疫情冲击，瑞典第二季度失业率继续上升，年轻群体受影响严重。

统计局公布的劳动力调查数据显示，第二季度未经季节调整的失业人数为 50.5 万，失业率为 9.1%，同比增加 2.1 个百分点。

统计局劳动力调查负责人玛格达·托登马尔姆说：“15 岁至 44 岁年龄段的失业人数增加了，其中增幅最大的是 15 岁至 24 岁的年轻群体。”

数据还显示，第二季度就业人数为 504.8 万，同比减少 9.8 万，就业率为 67%。

瑞典公共就业服务局发布的统计数据显示，在春季新登记的失业人数大幅增加后，夏季失业人数增长已经放缓。

据瑞典统计局此前数据，由于疫情导致出口和家庭消费下降，瑞典第二季度经济环比萎缩 8.6%，是 40 年来最大季度跌幅。

(来源: 08-12 新华网官方帐号)

瑞士

瑞士经济逐渐走出低谷

据瑞士国家广播电视台 8 月 5 日报道, 苏黎世联邦理工大学经济景气研究所 (KOF) 调高了其对瑞士经济发展前景的预期。

该研究所指出, 新冠肺炎疫情对瑞士经济的影响没有其此前预计的严重。据该研究所最新预测, 2020 年瑞士国内生产总值将下降 4.9%, 在 6 月的预测中该数值是下降 5.1%。该研究所表示, 总体来看, 瑞士经济已经开始走出了由新冠肺炎疫情造成的谷底。在欧洲范围内来看, 瑞士经济在此次危机中表现相对优异。

初现缓和的经济形势也将体现在就业市场上。据该研究所最新预测, 2020 年瑞士的平均失业率将为 3.3%, 在 6 月份的预测中该数值是 3.6%。

报道指出, 该研究所的预测基于其对超过 4500 家瑞士企业的调查。大部分的受访企业表示, 公司经营状况的谷底出现在今年 4 月份。

(来源: 8.10 日 驻瑞士联邦大使馆经济商务处)

芬兰

芬兰 5 月贸易逆差为 2.94 亿欧元

芬兰日报 8 月 3 日报道, 芬兰海关数据显示, 5 月份贸易逆差为 2.94 亿欧元。2019 年 5 月, 贸易逆差为 2000 万欧元。2020 年 1 月至 5 月, 贸易逆差约为 15 亿欧元, 而 2019 年 1 月至 5 月逆差则为 8600 万欧元。

(来源: 8.11 日 驻芬兰共和国大使馆经济商务处)

芬兰政府通过公共采购促进就业

芬兰日报 8 月 9 日报道, 经济和就业部发布的新闻稿称, 8 月初启动的一项新的采购促进就业方案旨在通过公共采购增加对就业的支持。该方案可以帮助支持有部分工作能力的人获得就业机会。公共采购的年度总价值约为 350 亿欧元。这笔款项的大部分是由服务业支付的, 在采购服务业时, 可以部分利用提供就业机会的要求。

(来源：8.11 日 驻芬兰共和国大使馆经济商务处)

乌克兰

乌克兰经贸农业部发布新的经济预测

乌克兰经济真理网 8 月 10 日消息：乌克兰经贸农业部日前发布的新冠肺炎疫情对经济和社会影响的共识预测显示，2020 年，乌克兰 GDP 预计将萎缩 6%，较今年 4 月份预测的 4.2% 下降幅度更大。这一悲观预测的主要依据是今年下半年病毒可能发生第二波爆发。

预测指出，根据专家们的判断，乌克兰经济比世界经济下降幅度更大，2020 年预计将达到 -6%。经济恢复将取决于乌克兰现有的防疫封锁措施，其中包括目前适应性隔离条件下逐步加强的措施。预计经济将因此继续放缓。

根据预测，通货膨胀水平将受到抑制，年通胀水平将不高于 5.8%，好于之前预测的 7%。

所有需求端的成分都展现出了负面的趋势，其中最差的是投资，预计将下跌 20.3%，而上次预测为 14.8%。

为支持居民和减轻疫情负面影响财政刺激措施正在增多，在收入减少的背景下，财政赤字率将升至 5.6%。与此同时，2021 年的经济预计将反弹 3.2%。

(来源：8.12 日 驻乌克兰大使馆经济商务处)

亚洲

韩国

二季度韩国智能手机销售同比减少 21%

韩联社 8 月 6 日报道，据韩国市场研究机构统计，韩国智能手机销量由一季度的 3.6 亿部减少到二季度的 3.4 亿部，与去年同期相比减少了 21%。由于华为在中国市场以为 46.8% 的占有率（以 6 月为准）高居首位，三星电子等韩国品牌不得不将更多精力放在中国之外的市场。韩国企业不仅要确保中低价产品的价格竞争力，还要加强在折叠屏手机等高价产品市场的争夺。由于苹果手机属于绝对的高价消费品，消费者的购买需求并非弹性，对比之下三星电子等品牌的低收入阶层消费者的购买需求则更容易受到经济不景气因素的影响。该机构称，尽管新冠肺炎疫情背景下智能手机市场表现低迷，但中美贸易摩擦的持续升级也可能成为韩国智能手机及配件企业的机遇，因为苹果等企业可能会放弃继续使用中国产零部件。

（来源：2020-08-07 韩联社）

泰国

泰国向亚行寻求 15 亿美元的抗疫贷款

根据泰国总理府消息来源称，泰国内阁已经同意财政部提交的向亚洲开发银行（ADB）寻求一笔规模为 15 亿美元的抗疫贷款，折合泰铢 480 亿泰铢。

为了亚洲各国更好的应对 2019 年冠状病毒疫情对本国社会和经济造成的严重影响，亚行（ADB）启动了规模不低于 50 亿美元的贷款援助计划，旨在帮助成员国渡过这个艰难的时期。

泰国财政部计划向亚行寻求一笔总规模 15 亿美元、约合 480 亿泰铢的抗疫贷款，年利率为 LIBOR+0.5%，另外还有每年 0.15% 的手续费，同时规定每 6 个月付息一次。该笔贷款将给泰国政府在控制疫情传播、扶持商业和拓宽社保受益群体等方面的预算提供关键支持。

（来源：2020-08-11 泰国中华网）

上半年 BOI 促投 1588 亿泰铢 医疗领域表现亮眼

近日，泰国投资促进委员会（BOI）发布 2020 年上半年统计数据。数据显示，BOI 收到的投资促进项目申请总金额约 1588.9 亿泰铢，同比减少 17%。医疗领域促投项目表现亮眼，同比增长 174%。

BOI 秘书长端斋表示，全球新冠疫情使今年招商引资工作变得困难，各大航空公司停运，尽管政府实施一系列解封措施并放宽商务入境许可规定，但投资者决策变得更加犹豫。

报告指出，今年上半年 BOI 收到的投资促进项目申请数量多达 745 个，同比增长 7%，但总金额方面减少，仅收到 1588.9 亿泰铢，同比减少 17%。

按产业领域划分，目标产业领域的引资额约 831.4 亿泰铢，位列前 3 的分别是电子和电器类 282.50 亿泰铢、食品加工类 153 亿泰铢、汽车及配件类 135.1 亿泰铢。其中医疗领域收到的项目同比增加 174%，投资额 130.7 亿泰铢，同比增 123%。

如果按区域划分，东部经济走廊（EEC）的投资额 854.80 亿泰铢。境外直接投资（FDI）方面，数量 459 个，同比增长 5%，投资额 759.02 亿泰铢，同比减少 34%。其中日本领衔，中国和新加坡紧随其后。

（来源：2020-08-11 泰国中华网）

沙特阿拉伯

疫情影响上半年收益 沙特阿美 2020 年控制开支

据 ICIS 网站 8 月 10 日新加坡报道国有能源巨头沙特阿美今年将继续控制资本支出，此前在冠状病毒大流行期间油价暴跌导致上半年盈利大幅下滑。

该公司在一份声明中称：“阿美继续实施其资本支出优化和效率计划，预计 2020 年资本支出将处于 250-300 亿美元区间的低端。”

2020 年的目标范围低于去年 328 亿美元的资本支出。

国有能源巨头阿美表示，第二季度阿美的资本支出为 62 亿美元，上半年为 136 亿美元。

阿美石油公司表示：“疫情在全世界迅速蔓延，导致消费者和商业活动大幅减少，对原油、天然气和石油产品的需求大幅减少。”

这家沙特能源巨头第二季度净利润大幅下滑，原因是油价暴跌以及炼油和化工

利润率下降。

(来源：8月13日 中国石化新闻网)

沙特阿美公司二季度净利润下跌 73%

综合8月9日路透社、阿拉伯新闻报道，沙特阿美公司于周日公布了2020年二季度财务报告，报告显示，新冠疫情和低油价的背景下，公司在二季度遭受了五年来最严重的外部冲击，二季度净利润从上年度247亿美元下降至65.7亿美元，同比下降73%。阿美总裁纳赛尔表示，低油价给阿美带来的挑战不容小觑，尽管如此，作为全球能源企业的龙头，阿美公司有能力应对市场风险，规模效应、管理效率以及开采成本的优势在低油价时代为公司稳定运营发挥了至关重要的作用。值得注意的是，阿美仍然坚持高分红策略，8月31日将发放187.5亿美元股票红利。上半年低油价冲击中，全球主要能源巨头哀鸿遍野，无一例外陷入困境，多数公司季报预计亏损，已经有欧洲能源公司加大新能源业务开发力度。截至目前，美国钻井数已经下降至年内最低水平，页岩油在油价回升后未关停油井可以勉强维持产量，距离年初产量水平尚有很大距离。沙特阿美能在高分红的情况维持盈利，可见其实力雄厚，不愧为全球能源界龙头，也侧面反映了经营管理质量和开采成本的优势。

(来源：2020-08-10 驻沙特阿拉伯王国大使馆经济商务处)

6月沙特工业生产指数同比下降 22.4%

Mubasher网8月10日报道，根据沙特统计总局(GaStat)的月度报告，今年6月，沙特工业生产指数(IPI)同比下降22.4%。下降的主要原因是，采矿和采石业(包括石油生产)下降了23.2%，特别是沙特将其6月份的原油产量降至750万桶/天，而去年同期为980万桶/天。同时，由于新冠肺炎流行导致许多工厂减少了生产运营，6月的非石油制造业同比下降22.3%，其中机械设备业下降45.5%，服装业下降43.7%，电气设备业下降43.3%，而饮料业增长0.2%。工业生产指数是一种经济指标，反映了工业产出量的相对变化。与今年5月相比，6月沙特的工业生产指数环比下降了7.1%。

(来源：2020-08-11 驻沙特阿拉伯王国大使馆经济商务处)

新加坡

联合早报社论：疫情冲击经济的切肤之痛

《联合早报》8月12日发表社论：贸工部昨天（8月11日）公布，新加坡今年第二季的经济年比萎缩13.2%，比上个月预估的12.6%还差。冠病疫情导致全球和本地经济情况恶化，加上新加坡上半年经济表现疲弱，促使贸工部向下收窄全年经济预测，从原本预测的萎缩4%至7%，下修至萎缩5%至7%。

第二季度的经济萎缩，是新加坡有史以来最糟糕的表现。其中一个主要原因是新加坡从4月7日至6月1日推行病毒阻断措施，导致经济处于半停摆的状态。除了金融与保险业取得正数增长之外，所有的行业都萎缩。制造业年比下跌0.7%、建筑业下跌59%、批发与零售业下跌8.2%，而交通与仓储业下跌39%。

经济分析师普遍认为，随着病毒阻断措施逐步解除以及复工复产，上半年的经济衰退已经见底。然而，贸工部表示，新加坡主要的终端需求市场在第二季受到疫情的冲击，经济受到干扰的程度比预期来得大，而这些市场在下半年的复苏步伐会更为缓慢。

贸工部长陈振声在线上记者会上指出，冠病疫情在许多地方卷土重来，扰乱了经济活动。因此，经济复苏需要一段时间，而且不太可能那么顺畅。他强调，我们再也不可能回到疫情前的世界，有些行业在疫情冲击下将一蹶不振。与其坐以待毙或等待疫情消退，我们应该现在就开始打造新经济以及创造更多就业机会。

疫情扰乱了全球供应链，也压缩了需求，导致全球经济衰退。新加坡政府推出了四个总值近千亿元的财政预算案，以纾缓疫情对企业与个人的冲击。尽管如此，受疫情冲击的企业与员工已经感受到疫情冲击经济的切肤之痛，尤其是占新加坡经济约12%的建筑业、旅游相关行业以及与消费者面对面接触的服务业。

以新加坡航空公司为例，它在今年第二季度亏损超过11亿元。除了高管减薪之外，新航的2万7000名员工中，超过6000人拿无薪假期。此外，超过1700名员工，包括地勤人员、机师以及机舱空服员在集团安排下，从事第二份工作以补贴收入。目前，新航的乘客运载力只是疫情前的7%。到了10月底，乘客运载力也只将提高至8%。航空界人士预测，航空业要恢复到疫情前的水平，需要两年到四年的时间。因此，新航以及其员工将继续处于寒冬之中。

经济环环相扣，航空业的困境影响了旅游业、酒店业以及零售业。受牵连的不仅是下游的中小企业，也包括许多工作的流失。人力部的数据显示，今年上半年就

业人口锐减 14 万 7500 人,而裁员人数多达 9920 人,其中有不少是中等收入的 PMET (专业人士、经理、行政人员和技师)。

多个社会福利团体以及国会议员在接受《联合早报》访问时表示,疫情期间,要求援助的家庭激增。有些机构接到求助的个案,比疫情来袭前多出四倍,而受访的国会议员观察到,因经济问题求助的居民包括来自私宅的住户。这些原本收入优渥的中等收入人士,因裁员而失去工作与收入,导致现金周转不灵而陷入财务困境。

疫情持续在全球肆虐,经济复苏长路漫漫,最糟糕的情况还未过去。这意味着,政府的财政援助配套以及银行提供的延期偿还债务措施,可能还需要持续一段时间。

较早前,金融管理局表示,为了确保贷款人在延期偿还债务宽限期结束后有偿债能力,银行将不会瞬间停止全部的援助措施,以避免出现大部分债务人无法偿债的悬崖效应。此外,政府拨款 3 亿 2000 万元,延长建筑业、海事工业,以及石油化工业的外籍劳工税回扣。

尽管如此,政府的财政以及就业援助配套,需要企业与个人的配合,才能发挥效用。疫情以前所未有的速度,彻底改变了人们的生活与工作方式。企业和个人若无法及时做出调整,前方的路程将更为险恶。

(来源:2020-08-12 联合早报)

新加坡整体经济因阻断措施估计损失 110 亿新元

《联合早报》8 月 12 日报道:新加坡为了遏止冠病疫情扩大所采取的阻断措施,造成整体经济损失估计高达 110 亿新元。

贸工部在第二季经济调查报告中撰文,探讨疫情阻断措施及政府提供的援助配套,对新加坡经济产生的影响。

经济损失约占去年次季 8.9%

文章指出,在今年 4 月 7 日至 6 月 1 日,即大部分工作场所必须关闭期间,新加坡年度实际国内生产总值(real GDP)预计减少了 2.2%。按名义 GDP 计算,整体经济损失估计大约 112 亿 6200 万元。若以每一个季度的实际 GDP 来看,损失约占去年第二季的 8.9%。

这些预估数据还不包括那些在 6 月 1 日之后,仍无法恢复营业的行业,例如于 6 月 19 日之后才获准恢复营业的实体零售商店 和允许堂食的餐饮业,以及因为客工宿舍暴发疫情,而被迫延后复业的建筑业以及岸外与海事业。

因此,各个行业都受到冲击,但程度不一。被视为非必要或无法实施远程办公

的行业受到较严重冲击，例如建筑、商业服务、住宿与餐饮服务，以及交通与仓储。金融与保险以及资讯通信受到的影响较轻，因为大部分工作可以远程完成。

那些在本地和全球供应链扮演关键角色的制造业公司则得到豁免，在阻断措施期间可以继续营运。

为了应付冠病疫情以及阻断措施所带来的冲击，新加坡政府推出了四份预算案，其中同舟共济（Solidarity）和坚毅向前（Fortitude）预算案，直接为那些受到阻断措施影响的商家和员工提供援助。

文章指出，新加坡今年实际 GDP 因为这四份预算案，估计可避免 5.5% 的损失。

（来源：2020-08-12 联合早报）

电子业和非电子业同时增长 新加坡第二季非石油出口同比增长 6.5%

《联合早报》8 月 12 日报道：电子业和非电子业国内出口同时增长，新加坡第二季非石油国内出口（NODX）同比增长 6.5%。由于特定产品的表现优于预期，新加坡今年非石油国内出口增长预测上修到 3% 至 5%。

全年增长预测 上修到扩张 3% 至 5%

新加坡企业发展局昨天公布第二季非石油国内出口数据时指出，非货币黄金（non-monetary gold）、制药以及电子产品的表现优于预期，将全年的增长预测由之前的萎缩 1% 至 4%，上修到扩张 3% 至 5%。

最新数据显示，第二季的增长主要由非电子业带动，而电子业经历了第一季的下滑之后，在第二季转跌为升。电子业国内出口在第二季同比增长 10.6%，扭转第一季下滑 2.3% 的跌势。集成电路、磁盘媒体（disk media）以及电信设备的出口分别增长 20%、46.7% 以及 9.9%，贡献最多。

非电子业国内出口在第一季取得 7.7% 的增长之后，在第二季增长 5.4%，连续两个季度扩张。贡献最多的是非货币黄金，增长 132.7%，其次是制药和特殊机械（specialised machinery），各增长 41.3% 和 28.1%。

经过季节性调整，第二季的非石油国内出口环比下滑 2.4%，主要是因为非电子业国内出口下跌超过电子业的增长。第二季的电子业国内出口环比增加 2.8%，非电子业减少 3.9%。

整体而言，新加坡第二季对首 10 个市场的出口是增长的，贡献增长最多的是美国（56%）、日本（75.8%）以及韩国（44.1%）。新加坡对中国、香港地区、印度

尼西亚、马来西亚和泰国的出口则下滑。

（来源：2020-08-12 联合早报）

越南

前 7 月越南预算收入大幅下滑

越南《投资报》8月12日报道，越有关部门公布，前7月越南预算收入达779.8万亿越盾（约338亿美元），相当于年度计划的51.6%，同比下降13%。其中7月份预算收入为107.9万亿越盾。

但是，如果算上根据政府41/2020/ND-CP号决议支持受疫情影响的企业、机构和个人延期缴纳税款和前5个月地租的53万亿越盾，则前7月预算总收入为832.8万亿越盾（约362亿美元），相当于年度计划的55%。

（来源：8月12日 中国驻胡志明市总领事馆经济商务处）

越南拟提高港口集装箱装卸费以吸引对港口投资

据越南《越南新闻》8月6日消息：在最近举行的讨论如何解决港口和海运公司困境的在线会议上，越南海事管理局提出，应当提高港口集装箱装卸费以接近地区水平，从而增加投资者对港口投资的意愿。

统计数据显示，越南海港的集装箱装卸费用远低于区域内其他国家。越南船舶代理人 and 经纪人协会副秘书长汝庭善表示，越南目前收费约为每个20尺柜33至53美元，每40尺柜收费57至98美元。相比之下，泰国20尺柜单价收费59美元，40尺柜91美元，新加坡收费分别为111美元和159美元，柬埔寨分别为65美元和95美元。

海防港口总经理阮祥英表示，由于装卸费如此低廉，港口很难有资金进行再投资和改善服务质量。他认为有必要提高集装箱的装卸费，直至足够吸引投资者到海港发展业务才行。他提议从2021年开始，将集装箱装卸服务费增加10%，然后每两年增加10%。而汝庭善认为，收费应从2021年提高10%，2022—2023年再提高10%。

越南交通运输部副部长阮文功表示，鉴于与区域内其他国家的服务费存在巨大差距，有必要提高海港服务费。他认为，到2025年，集装箱的装卸费需要提高到相当于区域平均水平的60%至70%，之后再逐渐接近区域水平，或者至少与柬埔寨持

平。他强调，涨价仅限于在最高限价内，这意味着船东可以有价格谈判的余地。阮还要求越南海事管理局制定合理的服务费收费架构，以确保企业有用于再投资和升级基础设施的资金。他表示，交通运输部将致力于完成关于海港服务费的 54/2018/TT-BGTVT 号通知修订草案，并在 2021 年 1 月 1 日之前提交政府公布。

不过，越财政部价格管理司有关官员认为，在新冠肺炎疫情背景下，应慎重考虑增加港口费用以减少对企业运营、进出口以及消费者价格指数的影响。

越南海事管理局统计数据显示，今年上半年，经过越南港口的货物超过 3.39 亿吨，同比增长了 7%。越南海港系统的吞吐量从 2000 年的 7300 万吨增加到目前的 6.5 亿至 7 亿吨。

（来源：2020-08-11 驻越南社会主义共和国大使馆经济商务处）

菲律宾

为应对疫情菲律宾对外借款达到 81.3 亿美元

据《菲律宾每日问询者》8 月 6 日报道，财政部（DOF）表示，截至 8 月，菲律宾为应对新冠疫情引发的健康危机和社会经济危机而获得的对外借款和赠款达到近 4000 亿比索。

最新报告显示，截至 8 月 5 日，DOF 从多边贷方和双边合作伙伴筹集了 76.3 亿美元的项目贷款和用于支持预算的商业借款，其中 62.6 亿美元已注入预算。此外，菲律宾还获得了应对新冠疫情特别项目贷款和赠款 4.96 亿美元。因此，菲对外借款总计 81.3 亿美元，约合 3986 亿比索，高于一个月前的 77.6 亿美元。

来自亚洲开发银行（ADB）的资金，包括应对新冠疫情积极响应和支出支持（Cares）计划 15 亿美元，社会保护支持项目（第二笔额外融资）2 亿美元，基础设施融资（次级方案 1）4 亿美元，扩大社会救助计划 5 亿美元。来自世界银行的借款，包括第三笔灾害风险管理发展政策贷款 5 亿美元，应对新冠疫情应急响应开发政策贷款 5 亿美元，社会福利发展和改革项目 2 亿美元。来自亚洲基础设施投资银行（AIIB）和 ADB 共同出资的“关爱计划”7.5 亿美元。5 月发行的以美元计价的全球债券共 23.5 亿美元，作为预算支持借款的一部分。来自法国发展署（AFD）和 ADB 的共同贷款，分别为扩大私人参与基础设施计划（次级方案 2）1.6542 亿美元和包容性金融发展计划（次级方案 1）1.1028 亿美元。来自日本国际协力机构（JICA）的新

冠疫情危机紧急支持贷款 4.5895 亿美元。

除了这些支持预算的贷款外，菲律宾还从世界银行获得了两笔项目贷款：用于新冠疫情应急项目 1 亿美元，用于支持土地所有权个人化 3.7 亿美元。

菲律宾获得了三笔赠款援助共 2636 万美元。来自 ADB 的新冠疫情影响项目 300 万美元和快速应急物资供应 500 万美元，来自日本政府的用于向卫生部提供医疗设备的 1836 万美元。

（来源：2020-08-07 驻菲律宾共和国大使馆经济商务处）

杜特尔特政府“大建特建”计划旗舰项目面临调整：拟删除 8 个原有项目并增加 13 个新项目

据菲律宾《每日问询者报》8 月 6 日报道，菲基地转化发展署总裁兼“大建特建”计划旗舰项目总统顾问迪松本周四透露，菲经济团队提议从既有的 100 个旗舰项目中删除 8 个仍处于早期阶段的项目，增加 13 个有助于后疫情时期经济复苏的项目。

计划删除的 8 个项目总计 3700 亿比索（约 75 亿美元），分别为巴丹—甲美地大桥项目、道尔顿东线公路项目、新三宝颜国际机场项目、新杜马格特机场项目、班乃河流域综合开发项目、甲布兰多功能灌溉和电力项目（2）、甲兰大坝项目、班乃岛—吉马拉斯—内格罗斯岛跨海大桥项目中的吉马拉斯—内格罗斯段。其中，甲兰大坝项目为公私合营项目，其余 7 个项目均为官方发展援助项目。

新增的 13 个项目包括 4 个信息通信技术（ICT）项目，分别是陆路交通办公室中央指挥中心项目、机动车认证和增强系统项目、国家宽带项目、ICT 能力发展与治理项目；包括 5 个水利项目，分别是区域水利发展项目、国家灌溉系统修复与改善项目、泊洛格—泊洛格多功能项目二期、哈劳河多功能项目二期、亚诺河下游灌溉系统改善项目；包括 3 个交通项目，分别是大马尼拉区物流网络—帕西格河和曼格汉防洪河道三座桥梁项目、北吕宋快速路港口线扩展项目、桑托斯将军城机场项目；此外，还包括一个公共健康类项目，菲律宾病毒科学与技术研究所。至此，“大建特建”旗舰项目拟增至 105 个。

迪松还表示，对于由私营部门实施的大型基础设施类项目，菲政府考虑与实施机构就合同条款重新协商，拟通过延长工期的形式提高相关项目的投资回报，以缓解疫情导致的经济新常态对实施机构的负面影响。

（来源：2020-08-07 驻菲律宾共和国大使馆经济商务处）

国际金融协会：菲律宾对外资吸引力持续下降

据菲律宾《Business World》（商业世界报）8月10日报道，国际金融协会（IIF）学者胡元柳（音译）称，由于菲新冠病例持续增长，且政府出台了新一轮社区隔离政策，菲对外资的吸引力可能将继续下降。数据显示，今年1—4月，菲实际吸收外资金额为19.8亿美元，同比减少近三分之一，其中4月单月吸收3.11亿美元，同比下降68%。胡表示：“菲经济已进入技术性衰退，二季度GDP收缩16.5%，对投资者信心造成明显影响，导致有关投资计划中止或推迟。”“外资减少将对菲政府的基础设施计划以及依赖国际资本的在菲企业产生直接冲击。”“当前，控制疫情的能力将决定外资流向。泰国较好地控制了疫情，因此今年1—5月外资流入增长了76%。而菲律宾则成为东南亚地区疫情‘震中’。”

文章来源：驻菲律宾共和国大使馆经济商务处 2020-08-13

孟加拉国

孟加拉国：上财年经济增速降至5.24%

孟加拉国统计局8月11日公布的数据显示，受新冠疫情影响，上财年（2019年7月至2020年6月）经济增速为5.24%。投资占国内生产总值的31.75%，其中，私人部门投资占23.63%。

（来源：8月11日 新华网）

孟加拉国经济正在重回正轨

据孟加拉国《每日太阳报》8月11日报道，在过去六个月新型冠状病毒大流行引发经济影响之后，随着贸易、制造业和商业活动的逐步重新开放，孟支离破碎的经济开始反弹。商业活动、工业单位和中小企业的生产在7月份几乎全面恢复，出口、汇款、外汇储备和工业经营方面的积极趋势推动经济增长。2020年7月，孟出口收入达到38.8亿美元，同比增长0.59%；外汇汇款为26亿美元，创有史以来单月最高；截至7月31日，孟外汇储备达到创纪录的372.87亿美元；随着全球买家订单恢复，孟出口商在7月份收获39.1亿美元订单。南亚经济建模网最近一项调查显示，孟商业信心有所改善。其中，纺织业、制药业、批发、餐饮业、ICT和金融业情况改善显著。

（来源：2020-08-11 驻孟加拉人民共和国大使馆经济商务处）

印度尼西亚

印尼第二季度 GDP 缩减 5.32%

国际日报报道，印尼中央统计局局长8月5日表示，印尼第二季度GDP缩减了5.32%，这是自1999年第一季度或最近二十年来，GDP最大降幅。1999年第一季度，印尼GDP曾缩减6.13%。

（来源：2020-08-07 驻印度尼西亚共和国大使馆经济商务处）

巴基斯坦

巴基斯坦出口企业面临的国内外政策障碍

巴基斯坦《论坛快报》8月11日报道，世界银行（World Bank）和国际贸易中心（ITC）联合发布的报告显示，很多巴基斯坦出口商在出口商品时面临来自国内和国外的监管措施壁垒。外国政策壁垒方面，60%的农产品出口商面临检验检疫、进口

资质许可等外国监管壁垒；40%的制造业出口商面临类似的问题，尤其是欧洲和亚洲国家。国内方面，约有45%的监管政策给巴出口商带来挑战，比如出口退税流程冗长，产品质量认证、出口资质审查过于复杂等。报告表示，巴基斯坦有潜力在3年之内将年出口额由目前的240亿美元增加至360亿美元，但实现出口潜力必须破除监管壁垒。报告建议巴基斯坦提升进出口管理政策的透明度，升级海关基础设施，简化出口报关程序，以减少巴出口商面临的监管障碍。此外，报告建议政府充分利用数字信息手段，建立高水平的贸易信息网站，为出口商提供政策促进、商品需求信息、出口国政策优惠等指导，帮助出口商丰富出口渠道、扩大出口规模。

（来源：2020-08-11 驻巴基斯坦伊斯兰共和国大使馆经济商务处）

乌兹别克斯坦

乌兹别克斯坦：中国继续保持其最大贸易伙伴地位

据乌兹别克斯坦国家统计局近日公布的最新数据，2020年上半年乌外贸额约为158.56亿美元，同比下降18.2%。中国继续保持乌最大贸易伙伴地位。上半年乌中双边贸易额为28.75亿美元，同比下降20.3%，占乌外贸比重为18.1%。

（来源：8月12日 经济日报）

缅甸

缅甸土瓦经济特区项目受疫情影响推迟

《缅甸时报》8月7日报道，土瓦经济特区管委会副主席敏桑透露，受疫情影响，意大利泰公司投资的土瓦经济特区项目土地租赁最终协议签署时间被推迟，项目的实施时间同样会被延误。疫情发生以前有个时间计划，8月该计划已到期。疫情发生后人员往来受限，土地租赁协议签署一事被耽搁，意大利一泰提出推迟三个月。

管委会秘书长丁图乃介绍，土瓦经济特区项目分两期，第一期包括9个项目，其中8个已经与意大利一泰签完协议，协议涉及的相关公司需与缅政府签署土地租赁协议。此外，对主体项目进行投资的各公司需要到实地对用地进行考察和测量，现在也因疫情推迟了。这些公司来自日本、中国、越南、澳大利亚以及中缅联营体。

管委会还没正式公布这些公司具体名单，但中国技术进出口公司（CNTIC）曾于 2019 年底与管委会就建设 LNG 液化天然气电站向邻国售电事进行过接洽，也就 LNG 船舶停泊港口进行过探讨。

秘书长表示，现在土瓦经济特区的所有项目都暂停了，包括日本对深水港项目的实地考察也停了。目前缅甸还没有一个深水港，建设深水港有需要，但因深水港项目投资额大，如果不开发与之相关连的工业区也无法成功。尽管现在已正式宣布邀请投资商对土瓦特区进行投资和开发，但目前对深水港感兴趣的只有日本企业，并且也还在对市场和成本进行考察中，如果没有利用该深水港的工业区，他们还需要一些时日进行权衡。

（来源：2020-08-11 驻缅甸联邦共和国大使馆经济商务处）

美洲

拉加经委会预测拉丁美洲和加勒比地区 2020 年出口下降 23%

阿根廷《金融界报》8月6日报道，根据拉加经委会周四发布的报告，由于新冠疫情导致全球贸易萎缩，预计拉丁美洲和加勒比地区 2020 年货物贸易出口额将下降 23%，为近 80 年来最差表现，进口额将下降 25%，贸易顺差为 450 亿美元。

今年前 5 个月，拉加地区货物贸易出口额平均下降 16.6%，其中 5 月下降幅度最大，达 37.1%。从贸易伙伴来看，区域内出口和对美国出口降幅最大，分别为 23.9% 和 22.2%。从行业来看，石油矿产和制造业产品出口降幅最大，分别为 25.8% 和 18.5%，而农业出口逆势增长 0.9%。报告指出，在农产品出口领域，阿根廷、巴西、巴拉圭和乌拉圭等国均受益于澳大利亚由于干旱向中国减少谷物出口，以及中国为满足市场供应而增大对牛肉和猪肉的进口。

由于旅游业几近停滞，同期拉加地区服务贸易出口额平均下降 10.2%。货物贸易进口额平均下降 17.1%。

为消除进出口下降带来的影响，拉加经委会建议该地区深化区域一体化合作。“未来的世界不是单纯的逆全球化，而是更多基于地缘政治和国家安全考虑，呈现更低程度的开放。全球经济将更区域化，由北美、欧洲以及东亚和东南亚三个生产中心构建组成。”

（来源：8月7日驻阿根廷共和国大使馆经济商务处）

拉美成为全球新冠肺炎感染和死亡人数最多的地区

厄瓜多尔《宇宙报》近日援引法新社报道，截至 7 日，拉美新冠肺炎累计死亡人数已达 213120 人，超过欧洲（212660 人）成为全球新冠肺炎死亡人数最多的地区。此外，该地区新冠肺炎确诊人数累计达 530 万，同样位居世界第一。

（来源：8月11日 驻厄瓜多尔共和国大使馆经济商务处）

美国

受新冠疫情影响史密斯菲尔德食品公司第二季度亏损 7200 万美元

《成功农业》8 月 11 日报道。史密斯菲尔德食品公司表示，该公司在 COVID-19 大流行期间投入了 3.5 亿美元用于保护团队成员和美国食品供应安全，致 2020 年第二季度调整后的经营业绩出现亏损。

中国万洲国际(WH Group)旗下的史密斯菲尔德食品公司是美国最大的猪肉生产商，在 2019 年猪肉巨头排行榜上拥有 93 万头母猪。

史密斯菲尔德食品公司在一份新闻稿中表示，2020 年上半年可分为截然不同的两个阶段：疫情大流行前和大流行后。在美国疫情大流行前，史密斯菲尔德在第一季度实现了创纪录的业绩，比 2019 年同期增长了 190%。然而，大流行的影响给该公司第二季度的业绩带来了沉重打击，经营业绩较上年同期下降 140%，至亏损 7,200 万美元。

史密斯菲尔德食品公司在第二季度产生的与 COVID-19 相关的直接和间接增量支出总计 3.5 亿美元。其中包括 1.95 亿美元与人相关的费用，1.25 亿美元与设施相关的费用，以及 3000 万美元与社区相关的费用。

“展望未来，由于与 COVID-19 相关的成本（其中有一部分是一次性的或短期的）正在下降，我们预计业绩将在秋天反弹，”史密斯菲尔德公司总裁兼首席执行官肯尼斯 M·沙利文(Kenneth M. Sullivan)表示。

在谈到该公司目前应对 COVID-19 的方法时，他总结道：“在整个大流行期间，我们有两个重点，而且只有两个重点。第一，保障人的健康和安全。第二，让我们国家有饭吃。这些仍然是我们仅有的优先事项。我们感谢史密斯菲尔德为让美国人有饭吃而不知疲倦地工作。”

（来源：8 月 11 日《成功农业》）

美国已感受到失业救济终止的影响

Axios 8 月 12 日报道，德意志银行经济学家表示，国会未能在 7 月底续期强化的失业措施，这已经在消费者支出模式中体现出来，抑制了零售购买和客流量。

支出的减少与联邦疫情失业补贴福利的到期相一致，该福利向符合条件的失业者每周额外提供 600 美元。

经济学家指出，到6月中旬，低收入家庭的支出已经正常化，由于失业救济，其复苏速度超过了中、高收入消费者。

但到月底，低收入家庭的消费支出降幅最大，“无疑是受到失业救济金大幅下降的影响。”

这些福利的取消加大了近期消费者支出的下行风险，尤其是对低收入家庭来说，他们是经济复苏的关键引擎，但在疫情期间更有可能失去工作。

谷歌流动性数据显示，自7月底以来，在那些更可能受到失业救济到期负面影响的州，零售场所附近的客流量下降更多。

尽管特朗普总统的行政备忘录延长了每周400美元的失业救济金（现在看起来更像是每周300美元），但“法律、行政和财政方面的不确定性依然存在”。

美国国家经济研究局（National Bureau of Economic Research）最近发表的一项研究发现，取消额外的失业救济将导致地方支出减少44%，救济金削减到200美元将意味着支出减少28%，削减到400美元将减少12%的开支。

（来源：8月12日 <https://www.axios.com/unemployment-benefits-effects>）

波音连续六个月取消订单量超过销量

CNBC新闻8月11日消息称，波音公司周二表示，客户取消了7月份购买43架737 Max的计划，公司客户取消的订单量已连续第六个月超过销量。

波音上个月表示，由于新冠疫情大流行继续损害对新飞机的需求，将削减包括737 Max和787 Dreamliner在内的某些飞机的生产目标。

到今年7月，波音公司的订单为净负836架，其中包括撤销待完成订单。除其他原因外，当客户经济拮据时，波音公司通常会删除订单。7月份积压订单减少至4496个。

波音在七月份交付了4架飞机，包括一架767货机和一架777货机，以及两架787梦想飞机。

首席执行官卡尔霍恩（Dave Calhoun）上个月底表示，他希望需求将从2021年下半年开始恢复。

（来源：8月11日 CNBC <https://www.cnbc.com/2020/08/11>）

病毒激增使美国成为全球经济复苏的薄弱环节

美联社 8 月 11 日报道，中国人又开始购买德国豪华车，欧洲的装配线正在加速发展。现在，全球经济正在等待美国控制其新冠疫情并加快复苏，但这几乎没有迹象。

美国对这一大流行病的反应不佳，对新一揽子援助方案的犹豫不决，令人对其经济前景产生怀疑，并使之成为全球复苏的主要风险之一。

在春季限制之后，许多美国州过早宣布战胜了该病毒，并开始重新开放其经济，导致新冠病例卷土重来。在大多数州，确诊感染率正在上升，许多企业不得不缩减规模甚至取消重新开放计划。尽管美国并没有像 20 年前那样在全球商业中占据主导地位，但它仍然是迄今为止最大的经济体，占世界经济总量的 22%，而排名第二的中国为 14%。

美国应对疫情情况及其经济状况，对意大利博洛尼亚奢侈手袋生产商 *Officina del Poggio* 这样的公司而言，至关重要，该公司将 60% 的老式摩托车书包卖给了美国客户。公司老板萨维尼表示，春季零售额枯竭。当她的主要客户巴尼破产并且不支付已交付的春夏系列时，她已经遭受了重创。萨维尼说，她不得不推迟新员工的入职，并且无法像往常一样去美国进行销售。在意大利封锁期间，她通过时事通讯和社交媒体直接与客户联系，从而挽回了部分销售量，但由于美国商品市场继续放缓，她对未来仍然保持谨慎。她说：“如果批发客户要下订单，我真的很担心下一个季节。”

制造棒球帽的深圳市昂冠实业有限公司也是如此。该公司通常将其产品的约 60% 出售给美国。总经理翁凯琳表示：“我们承受不起失去美国市场的负担。“很难找到其他能够消化如此大量优质帽子的市场……我们别无选择，只能专注于美国市场。”

美国不太可能像过去的低迷时期那样，例如在 1990 年代后期的亚洲金融危机之后，将世界经济从经济衰退中解脱出来。研究公司 IHS Markit 的首席经济学家贝拉维什说：“美国将不会成为动力源。”

从 4 月到 6 月，美国经济以每年 32.9% 的速度萎缩，是有史以来最糟糕的季度。预计该数字将在下半年强劲反弹，但将使美国经济远低于 2020 年初的水平。在国会通过另一轮联邦冠状病毒援助的谈判失败了，这给州和地方当局施加了压力，要求它们维持基本服务的运转。尽管如此，美国股市仍接近历史高位，但分析师将其归因于美联储保持低利率的承诺。

欧盟比美国更有效地减少了传染病的蔓延，看到其经济以类似的速度萎缩，但

预计明年会更快地增长。目前，政府对工人的支持遏制了失业率的上升。与此同时，中国是大流行以来第一个恢复增长的主要经济体，在上一季度的4月至6月期间增长了3.2%。

贝拉韦什说，如果美国在控制疫情方面做得更好，“反弹本来会更强。我对此毫无疑问。”该国无法控制该病毒，使人们对实现迅速、强大恢复的希望破灭了。

美国推动全球增长的能力下降不仅与其冠状病毒反应有关。它在全球经济产出和增长中所占的份额一直在下降。中国经济的增长一直快于美国，并且稳步缩小了两者之间的差距。从2009年到2019年，中国几乎占全球经济增长的28%；美国只有17%。贝拉韦什说：“我们处于一个多极世界，其中有许多动力源——中国、欧洲”以及美国。

在全球昂贵汽车市场上独占鳌头的德国汽车制造商已经开始看到中国的销量增长。宝马看到第二季度在中国的汽车销量与去年同期相比增长了17%。竞争对手戴姆勒在中国的收入较去年同期增长了15%，而在美国则下降了36%。

基尔世界经济研究所的经济学家豪伯说：“事实上，近年来，中国一直是全球经济的火车头。这并不意味着美国的经济发展是无关紧要的。两种经济体的规模大致相同，取决于用什么衡量标准……而这两个国家是欧元区最大的贸易伙伴。”他说，伴随着第二波冠状病毒传染，美国经济反弹疲软是欧元区和世界经济面临的最大风险。

在特朗普总统于2018年提高其商品关税之后，中国出口商已经在寻找美国市场的替代品。这帮助中国出口增速快于世界平均水平，从而抢占了其他发展中国家的市场份额。但是亚洲、欧洲和拉丁美洲的市场通常购买价格较低、利润较低的商品。执政的共产党十年来一直在努力减少该国对出口的依赖，并鼓励基于国内消费者支出的经济增长。

全球各地的企业都希望美国尽快采取行动。生产帆布手提袋的义乌市信义箱包厂总经理说，通常向美国出口40%，但在美国的销量已降至零。这位胡经理说：“我们试图开拓欧洲市场，但欧洲也受到疫情的严重打击。美国市场对我们很重要，而我对找到替代市场并不抱有信心。”

（来源：8月11日美联社 <https://apnews.com>）

麦肯锡等报告认为，新冠疫情等全球威胁正在导致供应链重构

《金融时报》8月8日报道，麦肯锡全球研究所(MGI)一项新的研究显示，未来5年，企业可能会将其全球产品采购的1/4转移到新的国家。该研究警告称，供应链面临的威胁日益加剧，正对利润造成沉重打击。

报告估计，2018年，价值2.9-4.6万亿美元的商品(占全球出口总额的16%至26%)正在受到影响。出于成本考虑和政府增强自力更生能力的压力，逾一半的制药和服装生产可能会转移到新的国家。这项研究凸显了新冠疫情危机，迫使企业重新考虑全球经济所依赖的“准时制”供应链的程度。

但它强调，在疫情爆发之前，对供应链弹性和区域化的新关注就已在形成压力。

麦肯锡的研究部门合伙人苏珊·伦德(Susan Lund)表示，贸易紧张、网络攻击、热浪和飓风等气候风险，都使企业面临成本日益高昂的中断风险。

因此，该报告发现，企业平均每3.7年就会遭遇一次持续超过一个月的中断，每10年损失一年利润的40%以上。这正在导致分散供应链或将其转移到更靠近本土的投资背后的考量。伦德表示：“你可以投资于供应链弹性，但仍能取得领先。”

MGI研究的重大发现，与咨询公司波士顿咨询集团(BCG)上月发布的模拟结果相呼应。后者发现，到2023年，美中双边贸易可能比2019年的水平收缩约15%，即约1280亿美元。

科尔尼的一份报告在6月同样得出结论，新冠疫情的连锁反应将加速公司对其供应链的“根本性重新评估”。这家咨询公司指出，科技已经削弱了劳动力套利的重要性，而消费者对快速交货的需求不断增长，已经对更短的“多地”供应链造成了压力。

然而，一些分析人士警告，不要指望几十年的全球化进程会迅速逆转。标普全球评级(S&P Global Ratings)本周指出，美国制造商没有多少替代中国供应商的选择。标普的分析师表示，除了寻找替代制造业的“潜在高昂成本”之外，美国企业可能不愿冒险失去进入全球第二大经济体的机会。

麦肯锡的伦德表示：“中国将继续大量生产，因为那里有(逾)10亿消费者。”她预计很多人不会把生产全部搬回美国。不过，许多美国公司得出的结论是，它们的供应链已变得过于漫长和复杂。她补充说：“当我从亚马逊下订单时，我知道订单已经收到、完成和发货，但大多数公司无法做到这一点。我无法告诉你还有多少行业的人仍在向供应商传真订单。”

(来源：8月8日《金融时报》)

新冠疫情之后，中国成为美国公司的避难所

《华尔街日报》8月7日报道，中国长期以来一直是美国公司的重要市场。今年第二季度，中国强劲的消费经济回暖帮助抵消了美国国内销量下滑带来的损害，全球第二大经济体成为许多美国公司的重要避难所。在该季度的收益报告中，一些美国知名品牌的高管们特别提到了中国市场的重要性。

思凯捷（Skechers USA）首席运营官戴维·温伯格（David Weinberg）在7月下旬的财报电话会议上对分析师表示：“中国市场表现出复苏、稳定然后增长的模式。”这家运动鞋公司的季度销售额比去年同期下降了42%，但在中国增长了11.5%，这在一定程度上缓解了总体下降幅度。

中国零售业在4月至6月期间的反弹比大多数分析师今年早些时候的预测要强得多，仅比去年同期下降3.9%。与之相比，第一季度下降幅度为19%，当时中国大部分地区经济关停以防止冠状病毒传播。相比之下，美国人口普查局的数据显示，第二季度美国零售额同比下降了8.1%。

尽管华盛顿和北京之间的政治紧张加剧，但美国品牌在中国消费者中几乎没有受到商业影响，使他们能够享受中国经济反弹的果实。

中国与世界其他地区之间的巨大差别在奢侈品领域表现得最为广泛。对于路易威登（LVMH）而言，中国“对其正在遭受苦难的其他地区业务起到了很好的抵消作用，”投资者关系主管克里斯·霍利斯（Chris Hollis）在其公司的财报电话会议上表示。二季度LVMH收入同比下降38%，但中国的销售跃升65%，这是由于旅行限制，中国奢侈品消费者将购买地从国外转移到国内而带来的结果。

Gucci所有者开云集团（Kering SA）报告了类似的结果：其奢侈品品牌的全球季度销售额同比下降了43%，但在中国增长了40%以上。

由于新冠病毒在中国已基本得到控制，因此许多分析师预计，零售额将在第三季度恢复全年正增长，即便同时美国和其他西方国家仍在挣扎着努力控制疫情的重新爆发并完全重启经济。经济学家情报部（Economist Intelligence Unit. EIU）曾在4月表示，中国零售额在2021年之前不会实现正增长。现在，它预测本季度的年化增长率为1%，然后在今年的最后三个月中增长2.4%。

尽管消费有所回升，但中国仍存在不利因素。EIU分析师说，失业率今年早些时候激增至创纪录的水平，现在已经在逐渐下降，但新创造的工作岗位主要是低薪和临时性的，并没有提高人们的消费能力。并预言收入的损失可能会长期拖累某些消费者群体。

此外，与去年同期相比，6月份，仍有三个消费领域处于负数区域：饭店和咖啡馆，汽车，服装和鞋类，分别下降15.2%，8.2%和0.1%。

星巴克公司第二季度在中国的销售额下降了19%，但和全球38%的下降相比仍然表现不错。该公司首席执行官凯文·约翰逊（Kevin Johnson）表示，他对星巴克在2020年底之前大幅恢复在中国的销售感到乐观。

麦当劳（McDonald's Corp.）对反弹前景发表了更为悲观的论调。首席执行官克里斯·肯普钦斯基（Chris Kempczinski）表示：“中国市场的早期迹象表明稳健复苏之后，由于客户对社交活动保持警惕，我们的复苏步伐有所放缓。”麦当劳第二季度的全球收入同比下降了24%，但没有公布中国市场的结果。

百胜中国（Yum China Holdings Inc.）主要在中国经营肯德基餐厅，该公司表示，第二季度收入较去年同期下降11%，富裕的东部沿海市场比其他地区反弹得更快。

EIU的王女士说，中国的饭店今年不太可能实现正增长。随着白领劳动者转向在家办公，商业区的饭店可能会面临挣扎。

在服装和鞋类方面，高端品牌的表现要好一些。

露露柠檬（Lululemon Athletica Inc.）表示，其4月份在中国的销售额实现了个位数的增长，最近几周与去年同期相比增长了20%以上。首席执行官卡尔文·麦克唐纳（Calvin McDonald）没有提供中国的季度数据，但该公司全球收入同比下降了17%。

耐克公司（Nike Inc.）在第二季度在中国的销售也恢复了增长，较上年同期提高1%，部分缓解了全球收入38%的下降。耐克首席财务官马修·弗兰德（Matthew Friend）表示，二季度中国的增长包括5月份强劲的两位数增长。

Under Armour Inc. 未公布中国的数字，但指出复苏的步伐更为缓慢。“客户犹豫不决，”首席执行官弗里斯克（Patrik Frisk）在谈到中国时说，“流量水平仍未回到以前的水平。”

中国整体汽车销量尚未完全恢复，但特斯拉公司将其在中国生产的3型轿车的需求转化为销售。数据提供商LMC Automotive的数据显示，这家总部位于加州帕洛阿尔托的电动汽车制造商上半年在中国的销量增长了一倍以上至48,384辆。该公司在中国的业务增长是其第二季度实现1.04亿美元盈利的关键，尽管其在美国的工厂被关闭了一段时间。

丰田汽车公司（Toyota Motor Corp.）周四表示，在中国的反弹使人们乐观地认为，尽管发生了大流行，该公司今年仍可实现近70亿美元的利润。这家日本汽车制造商在中国的销量在6月份比去年同期增长了23%，上半年下降了2%。

苹果公司 (Apple Inc.) 报告显示, 该公司二季度在中国的收入增长 2%, 但与许多美国同行不同, 这一成绩和其 11% 的全球增长相比显得差强人意。

(来源: 8 月 7 日美国《华尔街日报》网站)

墨西哥

美墨上半年贸易总量同比下降 21.3%

墨西哥《金融家报》8 月 5 日报道, 据美国商务部最新统计数据, 2020 年美墨上半年贸易总量达 2430.91 亿美元, 同比下降 21.3%, 创 2009 年以来新低。其中, 墨对美出口 1440.56 亿美元, 同比下降 19.8%; 墨自美进口 990.35 亿美元, 同比下降 23.4%。墨西哥是美第二大贸易伙伴, 约占其贸易总量 13.8%。相关分析人士认为, 美墨贸易下降主要原因是新冠肺炎疫情导致的双边经贸活动减少, 从单月数据分析, 双边贸易有反弹迹象。6 月份墨西哥对美出口 250.8 亿美元, 同比下降 15.4%, 相比 4、5 月份有明显改善 (4 月份为 47.9%。5 月份为 53.5%)。

(来源: 8 月 6 日驻墨西哥合众国大使馆经济商务处)

2020 年 5 月墨西哥固定资产投资总额下降 38.4%

墨西哥《金融家报》8 月 6 日报道, 根据墨国家统计局本周四发布的进行季节性调整后数据, 5 月墨西哥的固定资产投资总额与去年同期相比下跌了 38.4%, 这是自 1995 年 8 月以来的最大跌幅, 且该指标已经连续下跌 16 个月。墨国家统计局表示, 该数据代表在国产和进口机器设备及建筑方面的投资。

(来源: 8 月 7 日驻墨西哥合众国大使馆经济商务处)

2020 年 7 月墨汽车生产稳步回升

墨西哥《宇宙报》8 月 7 日报道, 据墨西哥国家统计局统计, 今年 7 月, 墨生产汽车共计 284846 辆, 同比增长 0.65%, 汽车工业正在逐步摆脱疫情影响。除 Fiat Chrysler (-43%)、Honda (-15%) 和 KIA (-35%) 三种品牌外, 其他品牌车组装生产量均有明显回升, 其中通用汽车单月组装 82156 辆, 同比增长 6.2%。

此外, 据墨西哥汽车分销商协会 (AMDA) 统计, 1-5 月, 墨汽车销售行业共计减少 5 千多个就业岗位, 相当于该领域从业人员总数的 4%; 汽车零配件生产厂

减员占比 10%。

（来源：8 月 8 日驻墨西哥合众国大使馆经济商务处）

三季度墨投资风险指数下降

墨西哥《经济学家报》8 月 10 日报道，据墨西哥 CIBanco 最新分析，自 6 月 30 日至 8 月 6 日，墨 5 年期信用违约互换（CDS）指数由 154.85 基点降至 133.18 基点，下降 21.67 点，较 4 月 27 日的 309 点明显回落，说明受全球经济复苏、原油价格小幅上涨以及多国政府采取刺激性财政政策等影响，墨整体投资环境正在逐步改善，但在新兴国家中，墨风险指数仍高于哥伦比亚、印度尼西亚和印度等国。

（来源：8 月 11 日驻墨西哥合众国大使馆经济商务处）

墨西哥 6 月工业活动指数环比增长 17.9%

墨西哥《宇宙报》8 月 12 日报道，据墨西哥国家统计局统计，今年 6 月，墨西哥工业活动指数环比增长 17.9%（矿产、能源生产、运输和分配、水及燃气供应、建筑及制造业生产等），实现连续 4 个月下降后的首次增长，但总体情况仍低于疫情暴发前水平，较去年同期下降 17.5%。北方银行分析认为，“墨工业生产恢复增长主要得益于政府复工复产政策以及对基本生产部门进行重新调整”。

（来源：8 月 13 日驻墨西哥合众国大使馆经济商务处）

墨西哥 7 月重型汽车生产环比下降 47.3%

墨西哥《金融家报》8 月 12 日报道，据墨西哥国家统计局统计，今年 7 月，墨重型汽车生产共计 6379 辆，环比减少 47.3%，同比减少 68.6%。该状况说明 7 月该生产领域总体形势不如 5-6 月，主要原因是内需不足，出口减少。

（来源：8 月 13 日驻墨西哥合众国大使馆经济商务处）

巴西

巴西第二季度损失 890 万个工作岗位

《环球报》报道，巴西国家地理统计局数据显示，受疫情影响，与今年第一季度相比，第二季度巴损失 890 万个工作岗位，失业率上涨至 13.3%，为 2017 年 5 月以来最高。

（来源：8 月 7 日 中国驻巴西大使馆经商处）

第二季度巴西 GDP 较第一季度下降 11.2%

《经济价值报》报道，瓦加斯基金会公布的巴西经济活动指数（IAE）显示，第二季度巴西 GDP 较第一季度下降 11.2%，4 月经济大幅下滑为第二季度 GDP 下降的主要原因。此外，6 月份巴经济较 5 月增长 0.7%。

（来源：8 月 6 日 中国驻巴西大使馆经商处）

巴西四大商业银行第二季度净利润下降 40%

巴西环球网 6 日报道，巴西四大银行（巴西银行、布拉德斯科银行，伊塔乌银行、桑坦德银行）2020 年第二季度净利润 121 亿雷亚尔，同比下降 40%，环比下降 11%，为 2016 年第四季度以来最低。布拉德斯科银行、伊塔乌银行、巴西银行、桑坦德银行第二季度净利润分别为 35 亿、34.24 亿、32 亿和 20.2 亿雷亚尔，分别同比下降 42%、50%、23.7%和 40.76%。

2019 年第四季度，巴西四大银行净利润 218 亿雷亚尔，为历史最高。2020 年第一季度净利润 137 亿雷亚尔，同比下降 63%，降幅最大。

（来源：8 月 7 日 中国驻巴西大使馆经商处）

今年前七个月巴西汽车生产量较去年同期下降 48.3%

《经济价值报》报道，巴西全国汽车制造商协会（Anfavea）数据显示，7 月巴共计生产 170287 辆汽车，较去年同期下降 36.2%。今年 1 月至 7 月汽车生产量较去年同期下降 48.3%。巴西环球网 7 日报道，由于疫情影响，汽车制造商已损失 600 亿至 800 亿雷亚尔。

(来源：8月11日 中国驻巴西大使馆经商处)

巴西央行再次下调基准利率至 2%

巴西央行8月5日宣布，该行货币政策委员会一致决定将基本利率（Selic）由2.25%下调至2%，再创1996年有记录以来的历史新低。2016年启动降息周期以来，巴西央行已连续第九次下调基础利率。

(来源：8月11日驻圣保罗总领馆经贸之窗)

2020年7月巴西外贸顺差再创历史新高

据巴西经济部最新统计，受亚洲国家农产品需求增加、雷亚尔贬值、以及新冠疫情等多重因素影响，2020年7月巴西外贸出口表现显著好于进口。其中，出口195.6亿美元，同比减少2.9%；进口115亿美元，同比大跌35.2%；顺差达80.6亿美元，单月顺差继6月后再创1989年有记录以来的历史新高。

(来源：8月11日驻圣保罗总领馆经贸之窗)

秘鲁

秘鲁 2020 年上半年出口下降了 27%

根据秘鲁出口商协会（ADEX）数据，6月，秘鲁出口额为26.986亿美元，同比下降32.1%，上半年出口累计达到162.99亿美元，同比下降27%。

ADEX主席费舍表示，矿业和农业是短期内经济复苏的希望所在，但是尚未有效恢复。矿业6月出口下降了29.1%，上半年出口下降了24.3%；农业6月出口下降了8.3%，但上半年出口上升了0.7%。由于复工复产推进，制造业出口虽仍在下降但速度放缓，6月纺织品出口下降45.2%，服装下降49.8%，金属加工品出口下降37.1%。

上述数据显示了经济重启两个月后的效果，费舍希望“复兴经济”计划的第三阶段完成后，七月的数据将缓解下降趋势，此外，他表示，国际需求衰退也可能会使得秘鲁出口的下降趋势持续到明年年中左右。

(来源：8月11日驻秘鲁共和国大使馆经济商务处)

新冠疫情导致秘鲁上半年矿业投资同比减少 25%

秘鲁《经营报》8月4日消息，根据秘鲁能矿部最新报告数据，今年上半年，秘鲁的矿业投资总额为19.1亿美元，同比减少了25%，其中，6月投资为3.5亿美元，同比下降了27.3%。

能矿部指出，这种结果主要是由政府为遏制COVID-19传播而出台的一系列隔离措施导致的。为避免疫情传播，今年三月和四月，矿业公司被要求仅保留最低员工数量以维持设备最低生产。因此，中铝特罗莫克铜矿二期扩建、Antamina以及Quellaveco等大型项目的投资都明显下降。

（来源：8月11日驻秘鲁共和国大使馆经济商务处）

阿根廷

阿根廷7月份零售额同比下降27.7%

阿根廷《金融界报》8月2日报道，根据中型企业商会（CAME）报告，7月份阿根廷线上和线下零售额同比下降27.7%，其中大布市地区下降幅度最大，为38%。前7个月阿零售额累计同比下降31.6%。

（来源：8月3日驻阿根廷共和国大使馆经济商务处）

厄瓜多尔

2020年5-6月厄失业率飙升至13.3%

厄瓜多尔《快报》8月8日报道，8日，厄国家统计局公布数据显示，2020年5-6月，厄全国失业人口已接近101万人，较去年12月增加近70万人；失业率为13.3%，较去年12月的3.8%上升9.5个百分点，创自2007年以来新高。

（来源：8月9日驻厄瓜多尔共和国大使馆经济商务处）

厄央行称今年经济将萎缩7.3%-9.6%

厄瓜多尔《宇宙报》8月7日报道，据厄央行数据显示，受新冠疫情影响，3-5月期间，厄经济萎缩3.8%；私营部门损失52.5亿美元，其中商业、交通、旅游和服

务业分别损失 19.8、6.7、5.9 和 5.8 亿美元，各占 38%、13%、11%和 11%；失业率增加 4.1%，就业岗位流失 33.5 万个，其中商业部门占 31%，达 10.6 个。

厄央行预测，今年全年厄经济萎缩将在 7.3%-9.6%之间，为自 1927 年有数据以来最大降幅。

（来源：8 月 7 日 驻厄瓜多尔共和国大使馆经济商务处）

智利

智利经济回暖，中国制造业复苏推铜需求加大

智利外交部高级官员罗德里戈·亚涅斯（Rodrigo Yáñez）近日表示，6 月是智利公司海外出口复苏的转折点，这主要是得益于世界 3 大主要经济体，即中国、美国和欧盟的市场重启。

2020 年 6 月，智利出口总额为 54.14 亿美元，为本年度月出口额首次增长。其中，中国制造业复苏、铜矿需求量加大，也是智利 6 月经济回暖的主要原因之一。智利铜矿每年大量出口中国，得益于政府近期经济刺激计划的强有力支持，中国市场复苏脚步加快，因而从侧面帮助智利铜矿产业提高了出口量。

另据智利铜业委员会（Cochilco）提供的最新数据，2020 年 6 月，尽管新冠疫情继续蔓延，但是智利多家大型铜矿生产商的产量仍出现上升。据统计，6 月，智利国家铜业公司 Codelco 的铜产量同比增加 2.5%，达到 13.19 万吨。

（来源：8 月 9 日 腾讯新闻）

巴哈马

巴哈马劳动局局长表示巴失业率已达 40%以上

《巴哈马新闻目击网站》8 月 7 日报道，巴哈马劳动局局长平德日前表示，巴哈马失业率已达 40%，巴政府目前每周提供的食品援助约为 100 万美元。平德局长称，受疫情影响，巴哈马旅游业基本停摆，各类商业活动关闭，出现了广泛解雇员工情况；巴在经历了 7 月份的短期重新开放和恢复后，目前又开始实施新一轮全国封锁。根据巴哈马保险委员会最新数据，目前约有 5.5 万多人正在寻求失业福利救济，预计这种情况短期内很可能难以改善。平德局长还称，由于巴哈马高度依赖旅游业，在

经济反弹或重新开放前，巴失业率可能还会进一步上升。

(来源:8月13日驻巴哈马大使馆经贸之窗)

玻利维亚

玻利维亚：中国为其自行车首要进口来源地

玻利维亚《责任报》近日报道，玻国家统计局数据显示，今年上半年，玻自行车进口额为220万美元，较2019年同期（250万美元）减少10%。其中，玻利维亚从中国进口的自行车超过200万美元，进口额居首位。

(来源：8.11日 南美侨报网)

大洋洲

澳大利亚

受第二波新冠疫情拖累 澳大利亚经济复苏步履蹒跚

澳大利亚新冠肺炎疫情从今年3月初开始暴发，澳联邦政府及各州政府采取了多项限制措施加以应对，到6月初疫情已经基本上得到控制。澳总理莫里森在5月底宣布经济重启计划，决定分三步走来逐渐放松限制措施，并乐观地估计到2020年7月份建立起应对新冠病毒的安全生活和工作环境，恢复所有国内旅行，逐步放开国际旅行，使大多数澳大利亚人重新返回工作。然而，形势发展却出乎意料。从6月下旬开始，新冠肺炎疫情从维多利亚州墨尔本市开始反弹，全国新冠确诊病例在7月14日突破1万，8月7日突破2万，第二波疫情导致确诊和死亡病例已经大大超过第一波。维州不得不实行三级和四级限制措施，其他各州本来要开放的州际边界继续关闭，澳大利亚刚开始复苏的经济再遭重创。

维州成第二波疫情重灾区

其实，维州政府在第一波疫情期间比其他各州更早采取了较严格的限制措施，一度成为抗疫模范。到6月11日，全州确诊病例为1699人，占全国的23%，远远低于新南威尔士州的3117例。但是，由于维州在对海外返澳人员实行隔离方面出现漏洞，从6月下旬开始，新冠病毒在墨尔本市迅速蔓延，全州确诊病例不断攀升。到7月11日，确诊病例达到3560人，占全国的37%，首次超过了新州。由于出现大范围社区感染，确诊人数随后暴增。截止8月11日，确诊病例达到15251人，占全国的70%；死亡病例为246人，占全国的74%。维州州长丹尼尔·安德鲁斯不得不宣布从8月2日18时起，大墨尔本地区实行最严格的四级限制措施，为期六周；维州其他地区则实施三级限制措施。

维多利亚州经济产出约占澳大利亚GDP的1/4。维州经济活动被迫暂停，其他各州也纷纷推迟放宽限制措施，相互开放边界的时间被推至年底，甚至明年。这对正处于复苏之中的澳大利亚经济是一个沉重打击。

澳大利亚总理莫里森承认，从维州开始的第二波疫情，已经使5月份制定的第三阶段经济复苏路线图作废。按照该路线图的时间表，到7月份全国大部分限制都会取消。他认为，维州的限制措施延长将使多达40万澳大利亚人失业，并使本国自

1983 年以来首次出现连续三个季度经济收缩。财政部预计，维州第三级和第四级限制措施将导致总计 100 亿澳元至 120 亿澳元经济损失，将使今年第三季度 GDP 增长减少 2.5 个百分点。澳大利亚 GDP 在今年一季度已收缩了 0.3%，二季度预计收缩 7%。财政部最新预测显示，澳大利亚经济第三季度将萎缩 1%，此前的预测为增长 1.5%。同时，实际失业率将从 6 月份的 11.7% 上升到 13% 以上，7 月 23 日发布的《经济和财政更新》预测失业率为 9.25%。

经济复苏将慢于预期

澳大利亚联邦储备银行（中央银行）在其 8 月份货币政策声明中称，澳经济正处于从第一波疫情封锁导致严重收缩中恢复的早期阶段，复苏速度将慢于预期，维多利亚州封锁措施“将进一步推迟复苏”。澳联储助理行长卢西·埃利斯表示，这场全球健康危机是“没有现代先例的冲击”，维多利亚州的限制措施埋葬了人们对经济从衰退中顺利恢复的希望，澳大利亚经济现在需要“花费数年”才能重新回到疫情发生前的轨道上。

埃利斯博士说，中央银行预测，维多利亚州防控第二波疫情的成本以及相关强化社会隔离措施将使澳实际 GDP 增长在三季度减少 2 个百分点。在澳联储最新的“基线情景”下，澳经济复苏将是缓慢且不平衡的，今年经济将收缩 6%，与三个月前的预测相同。但是，到 2021 年，经济反弹幅度将为 5%，而不是 5 月份预测的 6%。2022 年将延续增长趋势，预计该年 GDP 将进一步增长 4%。

埃利斯博士说：“减少失业的进展将比此前预期要慢。”最新预测显示，失业率在今年 12 月份将达到接近 10% 的峰值。预计明年年底失业率为 8.5%，比先前的预期高 1 个百分点，到 2022 年 12 月份将下降到 7%。与此同时，澳联储行对国境何时开放也变得更加悲观，由于第二波疫情，这一时间推迟了 6 个月到 2021 年中期。

政府再次扩大补贴

8 月 7 日，澳大利亚政府宣布对留职补贴（JobKeeper）计划作出调整，降低了获得补贴资格的门槛，再投入 156 亿澳元，用于帮助受到维多利亚州限制措施影响的工人和企业。

根据原先的要求，企业必须证明在两个季度内收入减少 30%，对于营收超过 10 亿澳元的公司则需要证明其损失达到 50%。但是，为了挽救成千上万家维州企业，这一门槛将下调。根据这项调整，无论是保持领取 JobKeeper 的资格，或是在 9 月 28 日后首次获得该计划补贴，企业只需证明其实际营业额在上一季度大大下降即可。比如，只要能证明其在 2020 年三季度营业额显著下降，就能够在 2020 年四季度获得 JobKeeper 的延长补贴。

原先有资格获得 JobKeeper 工资补贴的工人，其被录用在编的截止日期是 2020 年 3 月 1 日，现在这一日期将推迟到 7 月 1 日，可为额外数十万工人提供生命线。

国库部长乔什·弗莱登伯格表示，政府的 JobKeeper 计划已经在为维州超过 27 万家企业，约 97.5 万名员工提供支持。对 JobKeeper 计划新的调整意味着第三季度将再有 53 万维州人获得此项工资补贴，令该州的总领取者人数达到 150 万。

这是继上个月 JobKeeper 计划扩大后的再次扩大，使该计划的总成本达到 1016 亿澳元。弗莱登伯格预计，到今年三季度末，约有 400 万澳大利亚人将从 JobKeeper 计划中受益，到四季度下降到约 224 万，到 2021 年一季度下降到 175 万。

（来源：8 月 13 日 经济日报）

非洲

非洲自贸区建设助推经济复苏

一年多来，非洲自贸区建设在挑战中稳步推进。分析认为，在非洲各国刺激经济复苏政策空间有限的背景下，进一步推进覆盖 12 亿人口的非洲自贸区建设，可为非洲国家战胜疫情、重振经济注入新动力。

世界银行近日发布报告称，如果非洲大陆自由贸易协定全面履行，到 2035 年非洲将获得近 4500 亿美元实际收益。报告预计，到 2035 年，非洲地区总出口量将增加近 29%，其中区域内出口将增长逾 81%，对区域外国家出口将增长 19%。专家普遍认为，非洲自贸区建设的推进将释放出巨大潜力，有望助推地区经济加速恢复。

自贸区建设在挑战中稳步推进

2019 年 7 月 7 日，非洲自贸区在第十二届非盟特别峰会上正式宣布成立。受疫情等因素影响，非洲大陆自由贸易协定未能按原计划于今年 7 月 1 日起正式实施，将推迟至 2021 年 1 月。尽管如此，一年多来，非洲自贸区建设仍在稳步推进，取得一定成果。

目前，非盟成员国中，除厄立特里亚外，其余均签署了非洲大陆自由贸易协议，其中南非、埃及等 30 个成员国的立法机构已批准协议。自贸区建设在运行细节上取得部分突破。今年 1 月，非洲自贸区用于监测和消除非关税壁垒的网络报告平台正式上线；3 月，非洲自贸区首任秘书长韦姆凯莱·梅内在非盟总部宣誓就职；6 月，非洲抗疫医疗物资网络采购平台正式启动，这一平台将着力解决防疫物资短缺和供应安全问题，助推非洲自贸区建设，为非洲企业提供新的发展机遇；7 月，非盟联合非洲电子贸易集团启动电子商务平台 Sokokuu，推动非洲电子商务发展。

据报道，各方将在框架协议下按三个阶段继续展开谈判。第一阶段主要侧重商品贸易、服务贸易和争端解决机制，第二阶段围绕投资、竞争政策和知识产权相关议题，第三阶段包括电子商务等。目前，谈判已转到线上进行。第一阶段谈判，各方尚未就货物原产地规则、关税减让表等关键议题达成共识。

有专家认为，当前非洲大陆区域贸易增长仍面临制造能力薄弱、物流效率低下、经济多样化程度不足，以及与关税有关的贸易成本高昂等诸多问题，但是非洲国家有着强烈的政治意愿推动建设自贸区。韦姆凯莱·梅内指出，“虽然自贸协定的实施被推迟，但自贸区建设在面对各种挑战中稳步推进。非洲各国领导人具有推进落实自

贸协定的坚定决心，非洲所有国家都已认识到经济一体化的重要性。”

眼下，疫情对非洲经济造成严重冲击。根据非洲开发银行最近发布的报告，今年非洲经济可能萎缩 1.7%至 3.4%。专家普遍认为，尽管面临重重挑战，非洲自贸区建设将为地区国家渡过疫情难关、经济恢复注入更多动力。

联合国经济委员会执行秘书薇拉·松圭近日表示，“自贸区建设可以助力非洲缓解疫情带来的经济冲击。非洲自贸区在加速非洲经济一体化、促进经济复苏和可持续发展等方面将发挥更大作用。”松圭说，非洲应着力促进工业化发展，实现部分产业本土化，在非洲大陆内部不断扩大生产和消费，壮大私营经济等，实现非洲经济可持续发展。

世界银行的最新研究报告显示，非洲自贸区将助力非洲国家融入全球经济、减少贫困和促进包容性发展。如果自贸协定得到有效落实，到 2035 年非洲将获得近 4500 亿美元实际收益，这些收益将来源于关税降低、非关税壁垒减少和贸易便利化措施带来的交易成本降低，以及非洲制造业和工人获得的更多机会。

世界银行非洲首席经济学家阿尔伯特·泽法克表示，实施自贸协定将使工人工资增加近 10%，地区总出口量将比之前大幅增加。受此积极影响，到 2035 年，非洲地区将有 3000 万人有望摆脱赤贫状态，6800 万人摆脱中等程度贫困。

不少经济学家表示，一个更加开放的非洲市场意味着更多、更大的合作机遇，随着非洲自贸区建设不断推进，未来地区国家在基础设施、电信、农业和能源等多个领域将涌现新的投资机会。

韦姆凯莱·梅内认为，加快推动非洲自贸区建设是非洲经济尽快走出疫情阴影、实现复苏的“一剂良药”。“我们已经有了一个非常好的开始。现在，非洲大陆的贸易和投资已经有了一套共同的规则。在保护主义盛行的当下，非洲国家正积极推进自贸区的一体化建设，努力降低关税、减少贸易壁垒。尽管遭遇各种困难，非洲正用坚定行动一步步实现过去被视为不可能的各种目标”。

分析认为，非洲自贸区将极大扩展市场容量，促进贸易和投资便利化，提升区域内各国生产力和竞争力。中非经贸合作在非洲自贸区框架下，也将迎来更大的发展机遇。

在尼日尔的荒漠中，通过管道进入中尼合资炼厂的原油正变成汽油、柴油和化工原料；在肯尼亚，中企修建的蒙内铁路将大批急需的抗疫物资、粮食、生活必需品运往内陆；埃塞俄比亚的东方工业园，正源源不断地为市场提供建材、鞋帽、纺织服装等产品。近 10 年来，中国一直是非洲最大的贸易伙伴，在设施联通、贸易便利、产业促进等方面积极采取行动。共建“一带一路”同非洲自贸区建设紧密对接，

实现更多的早期收获，并为非洲加强互联互通、改善营商环境、提升贸易水平提供更多支持。

中方积极支持非洲大陆自由贸易区建设。据 2019 年的统计数据，经中国商务部备案的 25 个在非经贸合作区吸引超过 430 家企业入驻，累计投资超过 66 亿美元，雇用外籍员工 4 万人，累计上缴东道国各种税费近 10 亿美元。这些企业不仅填补了当地产业空白，相当一部分还成了当地的行业龙头，带动东道国的工业经济发展。这些合作区为非洲自贸区建设与发展打下坚实基础。

肯尼亚学者、世界银行前经济学家姆旺吉·瓦吉拉认为，中国进入非洲，促进了非洲商品市场的多样化。中非合作正在改变非洲制造业，降低非洲对区域外贸易的严重依赖，让非洲人更多消费非洲产品，这成为促进自贸区建设与发展动力。

基础设施的互联互通是加快非洲自贸区建设的重要推动力。联合国非洲经济委员会能源、基础设施和服务处主任利辛吉表示，“如果想充分享受非洲自贸区带来的好处，就需要发展区域基础设施，需要通过共建‘一带一路’引入包括中国在内的所有合作伙伴。共建‘一带一路’的合作成果已经为非洲经济一体化带来许多好处，例如亚吉铁路与蒙内铁路。非洲自贸区建设将为非中合作开辟新的前景”。

（来源：8.12 人民日报 直通非洲）

南非

南非 6 月零售销售收缩速度放缓

据南非每日商报网站 8 月 12 日报道，南非统计局数据显示，6 月份零售销售持续萎缩，销售额同比下降 7.5%，但由于政府放宽了对零售业的限制，允许消费者购买更多商品和服务，降幅较 4 月的 49.9% 和 5 月的 11.9% 有明显回落。其中家具、电器及设备零售商以及硬件、油漆和玻璃的销售均呈现正增长，分别增长 13.4% 和 5.5%，表明更多时间待在家里的消费者节省了差旅费和抵押贷款偿还等费用，并把由此增加的“可自由支配收入”花在家居改善和家用电器上。经济学表示，在封锁的初步破坏之后，复苏正在缓慢展开。但零售活动仍较疫情爆发前的普遍水平下降了约 10%，只有到 2021 年上半年才有可能恢复到新冠肺炎爆发前的水平。其他经济领域复苏的时间可能要比零售业长得多，尤其是固定投资支出和制造业等领域。

（来源：8.12 驻南非大使馆经商处）

国有企业部启动南非航救助计划

据南非公民报网站 8 月 12 日报道，由戈尔丹领导的国有企业部(DPE)表示，正在努力实施南非航空公司的救援计划，但没有迹象表明已经获得了资金。DPE 表示，它正在监督该项目的四个阶段。第一阶段将是航空公司的重组，包括实施自愿离职补偿方案。下一阶段将是任命非执行董事和新的管理团队。其次必须任命交易顾问，最后还要组建一家以客户为中心的航空公司。商业救助计划仅保留 1000 名员工，部分员工将被纳入培训裁员计划，当新岗位空缺时，可以加入新航空公司。DPE 欢迎本地和国际投资者团体为新航空公司提供技术、财务和运营方面的专业知识，以确保南非拥有大量股权，同时实现投资者基础的多元化。该部已经接触了各种飞机制造商，要求为新航空公司提供机队，并就当地银行是否会增加贷款等问题进行了接洽，但尚未收到任何回应。

(来源：8.12 驻南非大使馆经商处)

Eskom 发放养老基金应对疫情冲击

据南非每日商报网站 8 月 11 日报道，Eskom 的养老基金已经支付了 1.043 亿兰特的特殊津贴，作为新冠肺炎救援工作的一部分。该公司有 3.3 万养老金领取者，包括 Eskom 前雇员及其遗孀。根据家庭收入情况，领取者将获得 3500 至 5425 兰特的津贴，低收入家庭将得到的更多。该基金首席执行官琳达·马泰萨(Linda Mateza)表示，经过深思熟虑，并听取了基金精算师的建议，董事会决定向养老金领取者发放一次性特别补助，金额相当于 2019 年支付给养老金领取者奖金的 50%。该基金认为，目前的危机可能导致许多 Eskom 养老金领取者家庭可支配收入减少，原因可能是家庭成员失去了生计，或食品和保健项目的费用增加。

(来源：8.12 驻南非使馆经商处)

阿尔及利亚

自由贸易：废除有关免征进口关税的法令

阿尔及利亚官方通讯社《阿通社》8月11日发布题为《自由贸易：废除有关免征进口关税的法令》的报道，全文摘编如下：

2010年第10-89号行政法令规定了在自由贸易协定框架内免征进口关税的程序，该法令已由在最新一期政府公报（JO）上发布的新法令废除。

新的行政法令（第20-206号）规定，废除2010年3月10日有关在自由贸易协定框架内免征进口关税的程序的第10-89号法令。

第10-89号法令第2条要求，任何从事合法生产或商业活动的法人均应按照现行法律和法规，在进行任何进口业务之前，提出免征关税的请求。

该法令第3条规定，豁免关税的请求应理解为在自由贸易协定框架内进行任何免关税的进口作业之前需要取得相应的文件。

根据新法令第6条的规定，具有地区管理权限的区域贸易总局要在收到申请之日起30天内授予“免关税签证”。

免关税签证有效期为6个月，按照相同的条件可以进行续签。

（来源：8.12 驻阿尔及利亚民主人民共和国大使馆经济商务处）

新车：即将推出新规

阿尔及利亚官方通讯社《阿通社》8月10日发布题为《新车：即将推出新规》的报道，全文摘编如下：

总统府声明表示，在通过电视会议主持昨天举行的部长理事会定期会议时，特本总统“要求在本周末之前‘加紧’推出有关新车进口的新规，根据所上一次部长理事会会议的决定，这一规定只应涉及国内经营者。

总统府声明显示，针对外国经营者的规范将另行准备。

此外，部长理事会听取了工业部长的汇报，内容涉及对进口或本地获取的配件或原材料免征关税和增值税的条件和操作方法。

因此，共和国总统命令通过汇报的草案并予以公布，他强调“要确保有效和透明地执行该机制以便使分包领域的真正的经营者从中受益。”

特本总统还坚持“严格要求受益人必须遵守有关规定，对不遵守规则的行为实施

严厉的制裁”。

（来源：8.11 驻阿尔及利亚民主人民共和国大使馆经济商务处）

特本指示通过与汽车组装和新车进口有关的文件

阿尔及利亚官方通讯社《阿通社》7月27日发布题为《特本指示通过与汽车组装和新车进口有关的文件》的报道，全文摘编如下：

共和国总统阿卜杜勒马吉德·特本指示通过关于家用电器组装、汽车组装、新车进口以及翻新设备的规定。

周日，特本在部长理事会上讲话，指示工业部长通过关于家用电器组装、汽车组装、新车进口以及翻新设备的规定。

在听取工业部长关于重组工业活动的规定的报告后，共和国总统指出：“有必要维持法律体系的稳定”，其有效周期至少为10年。

国家元首强调：“任何有关此领域的法规文本都必须认真研究，以确保其规定与特定利益无关。”

关于收购二手工厂，特本坚持认为有必要确保一定数量的担保（保险）。

在这方面，他要求所购买的生产设备必须是可用的，可直接用于生产的，并且在购买之日前的服务时间不得超过五年，且所涉及的设备必须能够为增值生产和创造就业做出贡献。

为此，特本指出，该框架内的任何行动都必须在“深入研究之后进行，并与研究部门和知名保险公司一起进行，同时也不能忽视来自第三国的专业意见”。

共和国总统还指示工业部长做出决定，以使进口的生产设备至少在五年内不得转让。

关于新车进口，国家元首表示，这一过程必须由国内运营者通过高效、专业的售后服务网络在全国范围内完成。特本指出，有关外国经营者在这一领域的活动将在随后另行规定。

此外，财政部长还受到指示，采取税收和海关措施，以鼓励电动汽车的进口。

关于家用电器的组装，共和国总统表示，从第一年开始，必须保持至少70%的本土化率，而车辆的组装必须保证至少30%。

他指出：“最终目标是通过创建完整的生产流程，建立真正的机械工业。”

关于与工业分包有关的规定，共和国总统决定将安排在下次部长理事会上进行审查。

(来源：7.28 驻阿尔及利亚民主人民共和国大使馆经济商务处)

埃及

IMF 下调埃及经济预期，实行半年审查

埃及《企业报》网站 8 月 11 日消息：国际货币基金组织（IMF）8 月 10 日发表员工报告，对埃及新冠肺炎疫情以来的一揽子计划进行回顾和展望，埃及在此次疫情期间共获得 IMF80 亿美元贷款。IMF 认为，埃及有足够能力偿还贷款，埃及财政和外部头寸的改善将确保“持续的市场准入和足够的偿还能力”，但仍然存在风险——预计 2020/2021 财年，信贷资金将达到外汇储备总额的 49.5%，并在 2024/2025 财年达到商品和服务出口总额的 8.3%。IMF 将通过半年审查的方式监督埃及政府工作，第一次审查定于 2020 年 12 月，绩效指标包括国际净储备、财政初级盈余和外债余额，此外还包括政府通过央行透支的规模、税收、社会支出的最低水平以及短期新发行的国库证券净额在境内国库券发行总额中所占的份额。

展望未来，IMF 对埃及 2020/2021 财年的增长前景进一步下调，从此前的 2.8% 下调至 2%，因为“现在预计全球复苏将更加缓慢，而国内活动预计仍将疲弱。”预计埃及境内活动将在当前季度萎缩，并在下一季度出现小幅复苏，这将导致“2021 年可能出现更强劲的反弹”。

预计到 2020/2021 财年末，埃及通货膨胀率将从 2019/2020 财年的 5.8% 跃升至平均 8%。公共财政将继续承压，债务占国内生产总值的比率预计将上升至 93%，然后再进入下降轨道。在“全球前景明显疲软和外国资金流入减少的情况下”，外部平衡也将继续减弱。同时，埃及银行业有望保持强劲。

(来源：8.11 驻阿拉伯埃及共和国大使馆经济商务处)

埃及计划三年内医疗出口翻番

埃及《每日新闻》网站 8 月 11 日消息：埃及医疗工业出口委员会（ECMI）主席 Maged George 表示，计划在未来三年内将医疗出口增加一倍。埃及去年医疗行业的出口额为 5.4 亿美元，主要市场包括沙特阿拉伯、也门、苏丹、阿联酋、伊拉克、摩洛哥、约旦、利比亚、黎巴嫩和德国。埃及目前有 270 家医疗用品公司，2020 年上半年的出口额为 5000 万美元。埃及贸工部长表示，埃及的制药业有绝佳的机会将

其对阿拉伯和非洲国家（尤其是对尼罗河流域国家市场）的出口增加一倍。

（来源：8.11 驻阿拉伯埃及共和国大使馆经济商务处）

摩根大通赞扬埃及在疫情中的经济表现

埃及《今日埃及》网站 8 月 6 日消息：摩根大通（JP Morgan）确认埃及是中东和非洲唯一成功完成年度信用评级审查周期的国家，表示“在全球经济最困难的时期之一，埃及维持了标准普尔、穆迪和惠誉这三个国际评估机构的信心。”7 月，惠誉评级将埃及的长期外国货币发行人默认评级（IDR）维持在“B+”，且认为埃及前景稳定。摩根大通表示，新冠肺炎疫情大流行期间，埃及是地区唯一保持投资者信心的经济体。这是埃及的一项重要成就，并且是经济改革计划成功的有力标志，赢得了信用评级机构和国际投资界的信任。

埃及财政部长马伊特表示，过去几年埃及实行的经济改革计划是面对内外部冲击时埃及经济能恢复的重要因素，改革计划使埃及经济能够积极迅速地应对疫情带来的挑战 and 影响。塞西总统在 3 月分配了 1000 亿埃镑（63.9 亿美元）用于全面疫情防控计划，500 亿埃镑（32 亿美元）用于通过银行为中产阶级的房地产开发提供资金，200 亿埃镑（12.8 亿美元）通过中央银行资助埃及交易所（EGX）。马伊特指出，良好而平衡的应对措施已影响外国投资自 6 月中旬起回流，并加大对埃及政府证券的投资。埃及是极少数能够在 2020 年实现正增长率的少数国家之一。马伊特指出，财务控制措施和增长率促进了国内债务比率持续下降，“埃及被认为是在上一个财政年度中降低了债务与国内生产总值比率的极少数国家之一”。

（来源：8.6 驻阿拉伯埃及共和国大使馆经济商务处）

尼日利亚

尼日利亚联合银行 2020 年上半年利润增加

据尼日利亚《蓝图报》7 月 31 日报道，在新冠疫情肆虐的情况下，尼日利亚银行业受到一定影响。但是尼日利亚联合银行上半年利润上升 7 个百分点。

据报道，尼日利亚联合银行上半年营业收入 2280 亿奈拉（折合 6.3 亿美元），税后收入为 10 亿奈拉（折合 270 万美元），均较去年同期有所上升。尼日利亚联合

银行表示，利润上升的主要原因是该银行今年注重开拓农业金融市场，在提升农业价值链上取得一定成绩。

另外，尼日利亚 Jaiz 银行今年上半年利润也有所增加。

（来源：8.7 驻尼日利亚联邦共和国大使馆经济商务处）

汽油出库价上调 6 奈拉

据尼日利亚《抨击报》8 月 6 日报道，由于国际原油价格复苏，尼日利亚石油产品价格监管局周二将 2020 年 8 月的汽油出库价提高了 6 奈拉至 138.62 奈拉/升。石油销售商表示，基于最新的出厂价上涨，本月汽油的零售价格可能在 N149 /升至 N150 /升之间。

（来源：8.7 驻尼日利亚联邦共和国大使馆经济商务处）

尼日利亚油价接近 46 美元，创五个月来新高

据尼日利亚《抨击报》8 月 6 日报道，在石油输出国组织减产以及许多国家逐步放松封锁的推动下，国际原油基准布伦特原油价格周三上涨至 3 月初以来的最高水平。截至美东时间上午 11:13，布伦特原油价格上涨 1.51 美元，或 3.4%，至每桶 45.94 美元。美国西德克萨斯中质原油上涨 1.52 美元，或 3.7%，至每桶 43.22 美元。

（来源：8.7 驻尼日利亚联邦共和国大使馆经济商务处）

尼日利亚酒店业上半年损失 500 亿奈拉

据尼日利亚《商业日报》7 月 31 日报道，由于新冠疫情的影响，尼日利亚酒店业遭受史上最难的半年。前三个月入住率大约在 30%-40%，在封城的五周入住率基本为零，直到现在也还没恢复。

据统计，今年上半年尼日利亚酒店业每天损失超过 2 亿奈拉（折合 55 万美元），上半年共计损失 500 亿奈拉（1.4 亿美元）以上。

阿布贾希尔顿酒店经理苏拉表示，本次疫情对尼日利亚酒店业的影响远远超过埃博拉疫情及经济衰退时期。

（来源：8.7 驻尼日利亚联邦共和国大使馆经济商务处）

（机电商会国际联络部整理）