

序号	项目编号	项目名称	页码
1.	1001	德国 VIP 纯电动汽车项目寻找投资商	02
2.	1002	欧洲 MAVERO--家庭能源存储系统寻求合作	03
3.	1003	电动车动力系统生产线	05
4.	1004	充电技术产品公司寻找合作	06
5.	1005	电动环卫车/油罐车/专用车轻量化（ 订制技术改造项目 ）	07
6.	1006	碳纤维加工工艺- RTM 技术新革新，引进先进碳纤维技术伙伴	08
7.	1007	轻量化玻璃纤维增强塑料部件公司寻找合作	09
8.	1008	德国竹纤维复合材料专利技术应用寻找合作	11
9.	1009	技术开发项目----德国节能汽车半导体空调项目寻找合作	12
10.	1010	技术开发项目----德国无链条自行车寻找中国投资生产	13
11.	1011	风电叶片(40-60 米长) 制造技术项目合作技术开发项目	14
12.	1012	欧洲水切割公司与水切割系统项目寻找中国合作伙伴	14
13.	1013	德国一家盾构机公司寻求中国合作伙伴	17
14.	1014	德国专用车制造公司寻找中国合作伙伴	18
15.	1015	东欧有轨电车制造企业寻求中国合作伙伴	19
16.	1016	钻杆设备合资项目	20
17.	1017	德国工业 4.0 自动化控制技术公司寻找潜在的中国合作伙伴	23
18.	1018	数据眼（AR 技术）德国工业化 4.0-自动化技术公司寻找合作	24
19.	1019	德国房地产基金招募中国投资基金合作伙伴	24
20.	1020	德国环保涂料公司寻找合作	25
21.	1021	德国环保保温建材公司寻找合作	25
22.	1022	德国出售酒店项目信息	26

1001. 德国 VIP 纯电动汽车项目寻找投资商

项目背景

该车是新一代电动汽车（VIP 接送高档商务车），是德国汽车设计事务所约 200 人团队研发的属于第三代技术的电动车，共获得三个国际专利包，含 30 多项技术功能专利技术和知识产权。2014 年 12 月中旬一辆样车已完成试驾，全碳纤维车、最轻、里程最长，寿命比任何铁皮车长 3 倍，技术转让价格 3 亿。经优化，批量生产成本（不含电池）为 10 万 RMB/辆。目前正在寻找投资方在中国批量生产，投资约 10 亿-50 亿，如果只完成 100 辆国产化，经初步测算最少需要融资 3 亿元人民币。有意向请从速联系。

德国电动汽车技术简介：

- 独立的技术知识产权
- 已注册了一批新专利技术和外观设计产权。知识产权包括汽车结构和外观设计，新型电动车门，4 米长的大型汽车玻璃（无 B 柱），热泵空调（省电），外加柴油发电机组（可以长途跑），可移动的电池箱，电池封装技术，前灯后灯 LED 设计、新的组装流程专利等等。
- 工业革命：整个的汽车结构件只有 11 件，组装时间全球最短，成本最低
- 汽车与电池是分开的，随时可以更新换代。车永远不淘汰，电池淘汰时就更换电池即可。
- 独立的锂电池封装技术。
- 2 个后视镜摄像头，无视死角，更加安全。
- 自己的总线控制技术。
- 全部由碳纤维复合材料制造，非常结实，重量很轻，非常安全。
- 使用了 F1 赛车的安全框技术，车辆安全性能很高。

技术参数：

- 长度：4,62 米重量：1720kg（净重含电池）
- 航程：400km(在速度 120km/h 的情况下)
- 电池：63kWh 容量，能快速充电，可更换，重量只 300kg
- (Tesla 同样规格的电池容量要 830kg)
- 最高速度：190km/h
- 电机：156kW（样车 1 台电机后轮传动，批量车 2 台电机 4 轮驱动），
- 0 到 100km/h 加速时间 3.4 秒。
- 底盘：全球唯一的碳纤维底盘技术，一次成型，一件式完整底盘。

项目优势：

- 如此独特的新车特征在国内外均会有很好的市场前景。批量生产 5000 台以上，成本价预计在 10 万元人民币/辆以内。可以在 40 万元以上的销售价格内定价，电动汽车的利润空间很大。
- 可以配套投资碳纤维零部件车间和锂电池封装车间，提高自己的产值提升。
- 投资：原来的风投投资者愿意卖项目技术，同意引进的新投资主体控股，但德方希望保留少量股权。
- 德国团队有经验和能力支持新的投资者完成国产化。所有应用技术全部转让给中方投资者的（合资）企业。整车所有关联的专利技术，知识产权和图纸，包含技术服务出售价格：3 亿人民币。

合作条件：

投资方具备整车轿车生产资质、有资金实力(10-50 亿)。

项目介绍:

MAVERO--家庭能源存储系统
为您的可持续家园提供变革



MAVERO 是一种高效灵活的为私人和工业能源存储应用解决方案，模块化结构完全符合给定条件。

MAVERO company Electric 对能源存储解决方案树立了新的标准。

为什么我要有我自己的能量储存？

能量储存在每一个现代建筑工程--私人以及工业固定组件。来自可再生能源的能量被存储在 MAVERO 并且可以根据需要使用。电源的波动在光的速度下自动平衡。在晚上用白天产生的能量对你的电动汽车充电。

● 储存可再生能源

把你的生产的能量储存在家里，并享有独立的特殊优势。储能是高度可持续的 - 在一天产生的能量可以在晚上消耗。此外，它可以防止停电。

● 电力网络独立性

电力供应的波动是微不足道的，但目前和可能会损害敏感硬件。这些波动以及可再生能源发电的差距可以通过 MAVERO 毫秒内完全平衡。

● 电动汽车

每天晚上，每天早上，您的电动车享受全方位的充电，有了您的 MAVERO，您只需使用在白天产生的能量，并享受纯粹的独立性。此外，为您节约金钱。

结构和功能

随着 MAVERO 可再生能源的各种形式的可存储。电力变换器分配产生的能量。电池的充电状态是由时尚的灯光效果传达 - 以一个完全放松的方式。

足够的能力

MAVERO 被设计为每天轻松的为普通家庭获得足够的能量。

双容量更大的机型都进行了更高级的任务准备。



8 KWH/DAY
2 PERSON
HOUSEHOLD



11 KWH/DAY
4 PERSON
HOUSEHOLD

技术规格

家庭能源存储提供在四个不同的规格。

选择适合你个人需要的正确的 MAVERO。

规格	MAVERO 10	MAVERO 14	MAVERO 20	MAVERO 28
----	--------------	--------------	--------------	--------------

PRICE FROM *

For daily cycle applications 每天循环利用	8 kWh	11 kWh	16 kWh	22 kWh
Discharge power 放电功率	4.8 kW		9.6 kW	
Discharge current 放电电流	14 A		28 A	
Battery technology 电池技术	Li-Ion（锂电）			
Voltage range 电压范围	288 V - 384 V			
Weight 重量	70 kg	90 kg	150 kg	170 kg
Dimensions 尺寸	1400 x 1050 x 150 mm		1400 x 1050 x 275 mm	
Life expectancy 预期寿命	20 Years or 5000+ Cycles			
Warranty 保修	10 Years			
Environmental temperature 温度环境	+5°C to +40°C			
Installation 安装	Wall, inside（墙体，室内）			

合作意向:

贸易合作、进口代理、合资。

项目背景:

一辆电动车能跑多远,跑得多快,加速时间,转弯速度等重要特征是动力系统决定的。目前,国内使用的电机功率低,体积大,重量很重,能源转换率低,只能配套小型的车子,航程短,速度慢。因为小型的电动车实用性暂时还很差,严重影响电动车的普及。

假设把德国先进动力系统供应给中国的电动车行业 - 功率强,体积小,转换率高,速度快这样将打开一个巨大的国内外市场。

本项目设想在中国安装世界上最先进的动力系统生产线:电机+变速箱+温度控制器+转数控制线路板。系统只需要按照 OEM 的车型款式的具体要求调整扭矩、功率、加速特征、爬高能力等系数,就能够销售给几个目标厂家。

项目技术优越性

➤ 电机

- 提供电机带集成的行星齿轮组的变速箱,一体化意味着可以安装在任何一个合适的部位,不需要设计传动轴。电机直接传动一个车轮。
- 变速箱可以随意按客户的要求转变 (扭矩和功率控制)
- 单机的功率高达 160kW, 动力强大。
- 0-30 秒时间内可达平常功率 100%的能量释放 (overboost), 允许 F1 赛车的加速体验。1600kg 重的车只需要 3.2 秒道 0-100 km/h。
- 任何转数情况下电机保证 97%的能源转换率, 国内目前技术远远达不到。
- 可生产两级的变速箱, 可以达到 250km/h 以上的速度。
- 电机重量/功率系数低于 0,3kg/KW 包含内置的变数箱! 国内完全没有。
- 带内置的温度控制器, 监控高温。

➤ 电制系统

配套的控制系統, 线路板是德国全新设计制造的。

- 带集成的冷却系统
- 配套两台电机
- 为配套电机设计的功率
- 刹车时能够回收能量
- 支持短期的加倍电量释放
- 轮子单独控制
- 电控每一轮的转述
- EMV 测试过, 有证书

生产车间: 生产工艺分两部分, 生产电机和生产变速箱。一期投资设备约 5 百万欧元。

技术转让和研发中心: 因为每一个动力系统要按照具体的车款量身定做, 所以德国伙伴会把研发中心搬到中国来, 提供贴身的技术支持。

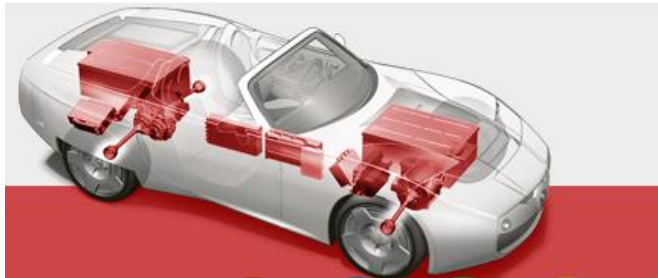
经营模式和销售目标: 合资企业提供按每一个客户的车款要求量身定做的动力系统, 根据客户的技术指标 (电池电压, 最高释放电量, 车最高速度, 扭矩等) 设计的动力系统能保障最优化的效率。

合作对象: 这个项目更适合电机厂来合作。主要市场是电动车, 军用设备, 机床。

公司成立于 1985，位于欧洲。专注于电动汽车高效的电力电子技术的发展，该公司是此领域著名的市场领导者、制造者与开发者。主要提供民用行业汽车领域，高度专业化的电力电子产品。

公司促成更经济，更高效的能量处理。为此，开发和生产高效率的电力电子电能转换。

该应用领域主要包括电动和混合燃料电池车以及能源发电和配电网。公司支持客户从概念想法到原型到系列生产。



主要产品：

1. 驱动系统：

驱动系统恰好适合混合动力和电动车辆的需求。液体冷却电机和控制器以及配套的齿轮组，适合不同类型的车辆，而其小巧的体积符合单个包装的限制的需求。



高效交流传动

公司提供从 50 千瓦到 200 千瓦的输出功率非常紧凑和高效的交流驱动器。

设备轻量化特性，适合在电动，混合动力或燃料电池汽车使用。通用的设计和灵活的软件与磁场定向控制允许所有标准的电动机（异步电动机，永磁励磁电机，混合同步和电流励磁电机）的组合。

2. 转换器

DC/DC 转换器的典型特征是体积小，效率高，控制灵活。它们的范围从最小的 12 伏车载电源转换器到高功率转换器，用于燃料电池的应用。



3. 能源

锂聚合物电池由于能量含量，功率和重量的良好平衡的比率最适用于电动车辆。由公司专门开发的电池管理系统、保证安全的能源供应、用于实现用户最大价值化。

电池充电器基础设施和配件被用来充电的电动或混合动力电动车辆的电池。产品符合有关安全和处理的所有适用的标准，并符合国际标准的出口，所以在任何环境中提供兼容、快速，安全的充电。

公司的电池都配备了所有的安全功能：单细胞监测的充电和放电模式，两极主接触器，双级熔断器系统以及绝缘监测。由于采用了专利技术，总的内部阻力最小化，使得高性能轿车的电池不会过热。



4. 系统

由于其长期的技术研究和一流的技术，公司开发高品质的电气系统，精确匹配的应用程序。根据客户的个性化需求，控制和转换电能的设备是我们工作人员的挑战和动力。

包含模块：车辆控制单元、高功率缆、水泵、真空泵。



合作要求：技术转让

(或需要逆变器、减速机、转换器等其它动力系统控制技术请联系)

1005 电动环卫车/油罐车/专用车轻量化(订制技术改造项目)

1006. 碳纤维加工工艺- RTM 技术新革新，引进德国先进碳纤维技术伙伴

项目背景与优势

碳纤维技术是从 60 年代末从航空产业发展过来的，材料已经很成熟。

最近加工工艺发生了巨大的变化，通过德国创新专利技术我们可以实现 RTM 机器人一次成型生产，适合汽车底盘，飞机机翼，复杂的结构件等产品：

- 大型结构件
- 双种材料工件
- 塑料产品
- 多层产品（三明治生产工艺，可以实现多层材料、混合材料分层生产）
- 可加纳米管生产防弹背心、直升机防弹底部保护盾等防弹产品。

成立时间：2002 年，在生产纤维复合材料时专攻 RTM 技术，其中特别致力于工作流程中配套组件和单一组件的研发和生产。服务涵盖整个创意研发过程，包括创意设计，数字曲面，油泥模型，工程设计，可视化，展车。

技术特色：

核心技术是生产任务由 RTM 机器人完成，德国公司拥有机器人的专利和模具制造能力。新工艺依靠电控程序，把树脂以真空吸收方法均匀地分布到纤维料上，避免空气包（真空注射生产），能有效地控制树脂的温度与密度，并且每一过程电脑会出示质量报告，是专利技术。工艺很环保，因为剩余的树脂被一个塑料软管吸收掉的，可重复使用。这样，原来无法做到的产品现在能够顺利完成。

此外，机器人很灵活能完成各种生产任务。可生产飞行头盔，汽配，航空材料产品，从小到大。每次 100%合格而且提供生产数据纸身份证！

产品应用领域：

宇航、体育器材、汽车底盘、发动机部件等汽车零部件、摩托车零件、风机叶片、传动轴、以及电器零部件等、头盔、海洋军工、特种设备、船用零部件

合作模式：

- 模具开发，根据客户提供的技术参数，性能指标按需定制。
- 德方技术转让。
- 中方参股德方。
- 在中国成立合资。

根据中国投资商所关注的产品与领域进行开放式设计与讨论。德方今年刚扩充一条流水生产线，需要流动资金，对中方先行参股德企方式较持欢迎态度。

对投资商或合作方要求：

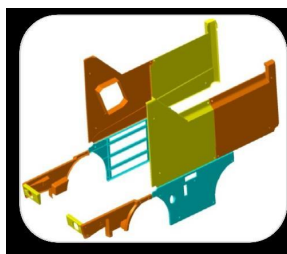
- 提供模具开发的订单，明确产品定位，中国投资者需具备开拓中国市场销售渠道的能力；
- 争取德方技术入股，在中国合资，按中国客户的需要重新开发模具；
- 具有资金实力与行业整合能力。

1007. 轻量化玻璃纤维增强塑料部件公司寻找合作

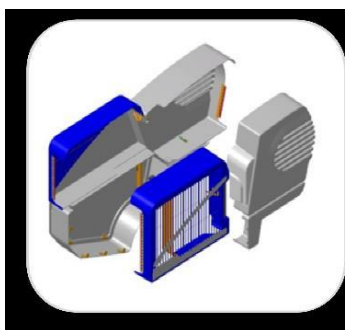
公司成立于 1972 年，员工 70 人，超过 140 种产品，40 年制造玻璃纤维增强塑料部件的工作经验，客户遍布欧洲。

主要产品：

1. 街道清洁|紧凑型清扫车-玻璃纤维增强塑料部（始于 2011 年）



2. 履带式冲击破碎机-玻璃纤维增强塑料部（始于 2015 年）



3. 轮式装载机：系统供应商|不同类型引擎盖单元（始于 1989 年）



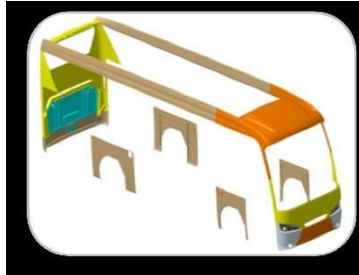
4. 履带式挖掘机|发动机罩和发动机罩系统（始于 2012 年）



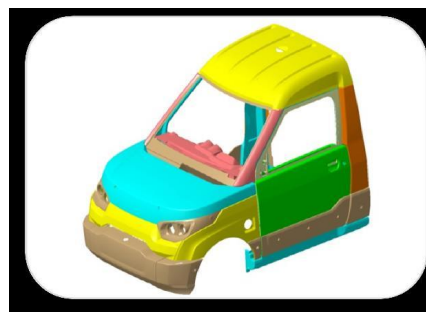
5. 回收|碎纸机专用机（始于 2008 年）



6. 部分旅游和机场巴士 （始于 2014 年）



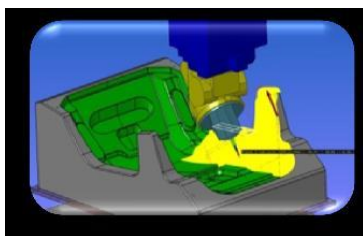
7. 电动汽车的组成部分



模型，工具制造，夹具结构

想法与设计 - 或模型形成

从 3D 模型可行性分析和建议，由 CAM 和后续测试加工的模型和工具制造复合材料部件，所以公司依靠 CAD 数据。因此，所有的相关数据：如数量，生产过程中，未来的组件特性和组件的应用都被纳入规划中。



产业竞争力与质量！

公司拥有 40 多年的经验，在生产纤维增强部件和系统复合材料。凭借创新的理念，公司开发定制的解决方案 - 从开发，工程设计到成品装配，从一个来源开始提供一切服务。

合作方式：技术转让、合资

竹纤维复合材料——市场潜力

竹纤维复合材料是自然纤维复合材料的隐藏的宝石，它对于其他自然纤维复合材料有着显著的优势，在 2025 年将占有自然纤维复合材料的 35% 的市场份额。

自从竹纤维的价值定位比得上玻璃纤维，就被认为是“自然玻璃纤维”。在 2025 年，竹纤维有潜力占有玻璃纤维复合材料的 10% 的市场份额。

2025 年竹纤维复合材料的总潜在市场规模为\$15B (¥100B) 150 亿美元/1000 亿人民币

竹子——相对比较

竹子的密度小于 0.9g/cm^3 ，这比大部分复合材料都要低，是优越的机械性能的轻量级解决方案

供应-需求

竹子的供应大部分来源于发展和新兴经济体。在这些地区，对于自然纤维的需求，创新投资十分低，造成了慢速发展

对于自然纤维的需求来自全球，主要来自发达经济体。自然纤维的创新主要发生在拥有原材料（亚麻，大麻纤维，洋麻纤维）的发达市场。

缺乏创新，不充分的全球供应链和不完整的价值链的执行是主要的缺少环节。

广泛应用的多元产品组合



投资与投资回报率

- 基于消费模式和销售预测和销售预测，以下是投资选项：
- Ideal - 150 MRMB (23MUSD) investment for first three years. 理想的——前三年的 1.5 亿 RMB (23MUSD) 投资
- Minimum - 70 MRMB (11MUSD) investment for first two years. 最低——前两年的 7000 万 RMB (11MUSD) 投资

- 投资回报率
- The ROI – 3X by 2020 and 22X by 2025.
- 10% of the potential market share by 2025 – Annual revenue of 10.8 BRMB (1.5BUSD) 2025 年 10%的潜在市场份额——年收入 108 亿 RMB
- Achieve market value of 7.6BRMB (1.2BUSD) by 2021 and 24BRMB (3.7BUSD) by 2025.
- 实现 76 亿市场价值 (2021 年)，实现 240 亿市场价值 (2025 年)

合作意向：

德国技术方希望引进财务投资，在中国合资生产。

1009. 技术开发项目——德国节能汽车半导体空调项目寻找合作

因电动汽车电池容量有限，耗电的传统压缩机空调不好使用。氟利昂和类似化学冷媒毒性强大，非常不环保，释放出来后直接损坏地球保护 O3 层。因此，人类面向大量的皮肤病和癌症症状。电子空调 100%环保，没有液体，没有有害污染，是唯一的适合汽车的新型空调。二氧化碳空调也环保，但是需要高压系统，所以成本太高了。半导体空调成本低，寿命长，节能，利于健康，不需要维修，是一个现代化的科技产品。

汽车半导体空调的优点：

- ✓ 与传统的压缩机-冷凝器空调相比，节能效果达到 25%。因此，特别适合电动汽车使用
- ✓ 没有传动部件（处理风机之外），所以没有磨损，维修等问题
- ✓ 无噪音！
- ✓ 不需要维修，维护，寿命超长(成本低!)
- ✓ 不需要任何冷媒（回收化学剂冷媒很麻烦，不环保），所以没有密封圈漏的问题，燃烧问题）
- ✓ 不需要任何高压管道系统（现在流行的 CO2 二氧化碳空调有高压系统）
- ✓ 没有水-空气热量交换器！没有过滤器！
- ✓ 马上达到效果，因为不用等待水慢慢冷却才能吹冷风
- ✓ 充电时，可以无噪音在车内开着空调。司机上车，温度舒适。
- ✓ 不需要加任何取暖系统了，制热也马上起作用，全功率马上到位。
- ✓ 半导体空制冷制热两用！

技术开发现状：

- 1) A 样尺寸：180 x 160 x 200 mm³，B 样尺寸缩小目标是减少 30%的体积
- 2) 装在车上安装功率只需啊哟 620 瓦，传统汽车空调 2500 瓦。
- 3) 车顶装光伏电池提供弱点，免费传动风扇交换空气，大量减少停车发热后的制冷能量。
- 4) 大众高尔夫汽车大小的车：外温 36 度，车内温度 23 度。外温 45 度，车内温度 29 度。空气容量 110m³。
- 5) 开车 3 小时空调只消耗了 2000 瓦。用 60kWh 锂电池包可以 100 个小时用空调。这是传统空调根本不可能做到的。

开发商：德国知名科技大学暖通技术事业公司。

所拥有一个半导体汽车空调专利，但是一直没有做样品。不过，这个研发项目要开发出来不太难。有意在此领域拓展的中国客户，德国同意重点考虑。

合作方式待议:

开发产品投资需求:

一期: 试验阶段。200 万元人民币。完成三次试验, 提供优化方案。2 个月。

二期: 产品优化, 体积缩小。200 万人民币。4 个月

三期: 产业化。B 样在中国小批量生产, 完成零部件国产化, 初步定价格, 规格, 功率等级。150 百万元。 3 个月

投资者享受独立专利技术知识产权。关键是样品试验成功了, 合作双方如何开发应用这个技术, 是合资, 还是德方把专利转让给中方公司, 或中方支付生产许可费, 有待商议。

1010. 技术开发项目——德国无链条自行车寻找中国投资生产

德国知名设计事务所研发的无链条自行车成功研发, 技术转让费为 750 万 RMB, 欧洲年订单每年为 10-20 万辆, 有现成的销售网络。销售总代理每年从台湾进口 100 万辆传统自行车。

无链条自行车特点:

- 自行车行业竞争厉害, 利润薄。款式都产不多, 没有明显的特色, 厂家很多, 打价格战。
- 大部分成本被重要品牌供应商拿走, 尤其是日本 SHIMANO 变速装置和盘式制动器供应商拿走大部分。组装费就很少, 很难养活工厂。
- 无链条自行车创造新概念, 外观完全与别人不同: 没有变速装置, 没有油乎乎的链条, 链条还寿命很短。
- 原来传统自行车厂不懂电动动力系统。新能源汽车行业懂动力系统, 但不懂自行车制造。无链条电动自行车是一个很好的市场机遇, 自行车行业可以翻身、进行产业升级。利润空间比传统自行车扩大了。
- 组装自行车发生革命性的变化: 整个自行车车身只剩下两个铝合金零件, 左边和右边只需要焊接一个焊接线就完成了。组装速度飞快, 降低成本。
- 城市白领在很多情况下不愿意使用汽车上下班。堵车和停车的问题越来越严重。环保快捷交通已成为欧洲的新时尚概念。市场需求每年在 50 万辆车以上。

- 省力: 骑行轻快与链条自行车相比省力 22%
- 耐用: 使用寿命长是链条自行车的 3.6 倍
- 安全: 在骑行中安全可靠性是链条自行车的 9 倍
- 灵便: 由于无大牙盘、链罩等大型部件, 在运行中减少阻力、骑行更加方便
- 干净卫生、不夹咬、不污染衣物, 每年只注一次润滑油并且彻底消除掉链之弊
- 结构简单修理方便与链条变速车相比易修不易坏

项目开发程度:

德国一家技术工程事务所从 90 年代开始设计了一系列传统自行车, 今年也设计了一款纯电动摩托车。该公司的优势是掌握电动动力系统所有技术。这样可以把自行车老行业 and 新能源汽车的新的开发成果成功联合在一起。

在以前经验的基础之上, 该事务所已经设计及了一款无链条自行车。现在需要开发费用生产样品。样品也可以在中国生产。德方提供动力系统部件, 控制器, 全套技术图纸并转让所有应用技术专利和外观设计专利所有权给中国投资商。也负责销售欧洲市场。

1011. 风电叶片(40-60 米长)制造技术项目合作技术开发项目

今年 6 月份我们去汉堡空客公司考察的时候,跟空客下属的碳纤维技术中心有限公司的技术总监聊聊天,了解到他们帮德国 NORDEX 公司开发了 40 米长的有碳纤维夹心的玻璃纤维叶片。

技术总监有个新的设计想法,发现 60 米长的叶片在公路上已经没法运输,转弯半径不够,盘山路太窄,需要把叶片分两段,引进航母飞机可折叠机翼的技术,开发可折叠的叶片。他初步测算了一下,觉得可行,飞机机翼需要承受的压力超过 10G,也不会断,叶片要求还没那么高。

但空客不提供给他研发费用,所以我们设想是否有中国企业愿意合作开发这项新技术?以支付技术开发的形式帮助中国设计开发出超长的叶片。

该大型叶片具有以下优质性能:

- 密度轻且具有最佳的疲劳强度和力学性能。
- 玻璃钢纤维复合材料保证表面光滑以减小风阻。
- 不产生过大噪声;
- 耐腐蚀、紫外线照射和雷击性能好;
- 成本较低,维护费用最低
- 可分二段拆卸,方便运输

合作意向:技术转让,在中国生产,国外销售

全套图纸,零部件清单和在欧洲的技术培训的技术转让费报价为 100 万欧元。

另有风能储能电池项目(4.2 公斤/1 度/1KWH)技术转让,2000 万欧元。

1012. 欧洲水切割公司与水切割系统项目寻找中国合作伙伴

1. 企业概况

①欧洲某喷射股份有限公司作为水射流切割业的创新者,活跃于整个欧洲。自 1999 年起,这个公司就一直致力于研究并领悟出了用于各种各样特殊应用的高度专业化水射流切割系统。

②奥地利水射流切割系统股份有限公司,是全球领先的水射流切割系统供应商。20 多年以来,这家传统企业一直在发展可持续的生产解决方案,尤其是钢铁、铝、合金、塑料、石头以及玻璃业。除了创造潮流的技术和组装线生产性,

在过去一年里的开发和分配领域,这段紧密的战略合作关系为两家公司动态、根本的成长作出了决定性的贡献。今天,欧洲某喷射股份有限公司和奥地利水射流切割系统股份有限公司地为大量来自于各行各业的国际公司提供服务。

2. 主要产品

喷射产品

①2D 切割微割系统

介绍：下一代微水射流切割系统将高度重复性以及直接驱动的精确性与最小外形尺寸相结合。不同于传统的切割系统，我们的微割方案让您生产极精细、高度功能化的组件。内置的智能切割软件为重要材料、全体人员以及省时提供保证。例如在医学技术、微电子和密封技术领域，这使得微割根本、全面地实现了先进微型化。



②3D 水射流切割系统

介绍：这款结合了专利 3D 反切割和切割系统公司 3D 切割头的优质切割系统提供了能斜切至 68° 的水射流切割系统。同时，5 轴运动学增加了切边精密度。由于无限斜角切割没有中间动作，使得这款 3D 系统保证了高速性与高效性。



③2D 与 3D 相结合的组合切割系统

介绍：这款 2D 与 3D 相结合的水射流切割系统具有强大的经济优势。当您忙于耗时的程序编制并且设置了 3D 命令时，您的 2D 命令能不被打断地同时运行。或者您同时互相独立地使用两种切割头进行切割，那它只会使用一种高压系统。因此，在您使用计划的 2D 命令时，3D 作业也在进行，这仍然节约了时间。



④水射流智能切割软件

介绍：智能切割开发了一项用于水射流切割技术的非常成功的软件。毫无疑问，由于这款可定制的软件包，使得从绘图到预备工件的水射流切割生产过程变为小事一桩。

智能切割是一种用于简单高效的切割系统操作的典型窗口程序。用户友好性、短训练期和长期支持已经引起特殊关注。

奥地利水射流切割系统

水射流切割系统正是为迎合耐磨的水射流切割应用的特殊需要而开发的，能切割几乎所有材质。组装线工作与试验组件缩短了运送时间并简化了安装工序。

欧洲某喷射股份有限公司承诺操作简便、切割性能极佳、将维护费最小化。达标的装配部件在保持价格合理化的同时也确保了高精度。我们的顾客服务还保证了技术支持和运作安全。

产品特点

- 整个系统采用不锈钢和铝制
- 水射流切割程序
- 由切割程序控制泵压
- 计算机数控 Z 轴
- 无刷数码交流伺服电机

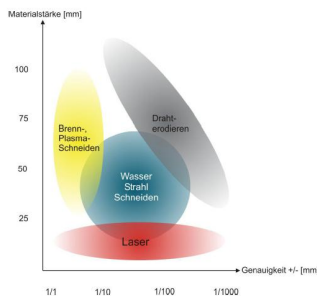
与其他技术相比的优势

- 1.1 与激光切割相比没有厚度限制
- 1.2 无需供热，所以没有高热影响区
- 1.3 水射流能切割高敏性材质
- 1.4 维护上没有激光设备那么专业化以及难操作

2.1 放电机虽然非常精确但是运作缓慢

2.2 放电机也产生高热影响区

激光/等离子/放电机/水射流在材料厚度于切割精确性方面的比较：



3D 水射流机器切割系统产品

介绍：3D 水射流机器切割系统是一种用纯净水和磨料水切割的通用系统。几乎所有的材料都能被切成独特的形状，厚度与压力最多分别为 100mm 和 6000 巴。同时，高灵活性的六轴机器也是这个系统的优势。这种结合能让它胜任许多新型切割作业。



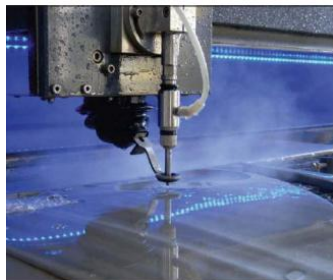
研磨机用清洁系统

介绍：自动化清洁系统能永久有研磨操作的清洁水射流切割系统。有了它，您能保持水射流切割系统的切割水池清洁。淹没的沉淀物将会被收集到大袋子中以便更好地处理。正因为如此，您能更便利地处理切割废料并且更高效地使用机器。

磨料切割头

介绍：水射流切割界专家公司和欧洲喷射公司通过设计了改革性的新型切割头，大大改善了维护研磨水射流切割系统的性能、耐久性和维护便利性！

随着这项新的发展，大大降低了材料损耗和维护费的 60%，同时大大提高了整个生产过程的质量。不论是磨料水射流还是纯净水射流操作，这款新型切割头都能毫不费时地安装并应用。



合作意向：寻找国内同行业企业合资合作。

1013. 德国一家盾构机公司寻求中国合作伙伴

公司介绍：

该公司在凿孔机方面，采用传统与最新技术的结合，公司总部位于德国东北部，是欧洲的中心地区，该公司拥有一支经验丰富的工程和技术团队来设计、制造和维护创新型隧道掘进机。

产品和服务：

该公司通过顶管及管片衬砌的方法为非开挖设备供应和处置隧道来设计、制造和维护隧道技术。直径范围从 ID200mm 到 3000mm。公司的产品提供独特的功能，使客户在穿凿隧道中发现新机遇。

该公司全断面式管片衬砌机盖直径从编号 2400（80 “）到 ID 为 3000（160”）。该公司的掘进机可穿凿泥浆和硬石盾。

重要产品型号：

- 型号 1000：内直径为 250mm 至 1500mm。
- 型号 2000：内直径为 1200mm 至 3000mm。
- 3000TBM（全断面隧道挖掘机）
 - 全断面隧道挖掘机适用于所有类型的土质。
 - 可达到的直径为 ID2500mm 以上。

- 品牌“系统 2”系列：

品牌系统 2 采用了一种新的安装技术。微型隧道和水平钻井的结合能够一个过程中完成。该系统的特殊功能，是指将钻头都配备了两个主动控制关节。这是一个非常精确的，有针对性的控制系统。也有利与将望远镜集中安装在钻头头部。

这种新的安装方法适用于挖掘较困难的地下水位高的土壤。

- 品牌“粉碎-调整”系列：

该创新系统能够适应粉碎机的开启模式。

大功率开启模式：适用于顶管处在质量大并有粘性的土壤中，如粘土。

小功率开启模式：适用于顶管处在松散的土壤中，如沙子或碎石

- 品牌“远程支持”系列：

这是一个远程维护系统，使公司的技术人员可以准确的分析问题，系统可以担任这个角色。并且问题或错误也可以通过公司设在德国的总部进行分析。为此，控制相关顶管系统的计算机需与智能手机或者因特网相连接。

- 模块化概念：

该品牌的穿孔的模块化概念代表了成本效率和效益。公司的各种机器部件是高度兼容的，这样就可以覆盖各种不同要求的项目，而无需购买一个全新的系统。你可以简单地更换个别组件，还可提供：操作/培训、技术支持、备件、出租/租赁/融资、二手设备/翻新、咨询

合作意向：

该公司原来与一家中国国企曾就 12M 直径的盾构机项目进行过技术服务合作。现该公司拟就直径 4M 的盾构机展开合资，寻找有市场开发能力有技术基础的实力企业合资，产品主要应用在地下排水管道，地铁人行道通风口、煤气管道等，应用很广。德方愿意以参股形式，现金、设备技术入股。德方集团董事长合作思路很开阔，很看好中国市场。

1014. 德国专用车制造公司寻找中国合作伙伴

项目背景

➤ 公司概况

该公司是一家专业从事矿用开采、装卸（煤矿为主）、隧道车辆和飞机牵引设备生产制造的公司，位于德国西部。

➤ 主营业务

隧道挖掘和采矿、钻探、装载移动矿物、飞机牵引设备、扫地车、机场地面设备、电动大巴车。

➤ 主要产品优势：

- 该公司生产的新一代装卸车（LHD）采用高效驱动系统，具有外形小、节能、产能高、作业空间设计符合人体工学等优点；

- 针对煤矿工程的道路条件和驾驶要求，无论在装载还是制动时，均必须对所有四个轮传递驱动和制动力，因此各轮轴间需要机械式互连；
- 该车型搭载一套现代化柴油发动机，同时融合了液静压力传导和机械驱动技术，可在地下作业中有效降低油耗、提升用户舒适度并减少排放；
- 该公司生产的装载机燃料利用率高，生产率显著高于同类型的其他品牌，同时燃料消耗低 15%。

➤ 公司优势：

- 高水准的质量标准，通过 DIN EN ISO 9001:2000 质量认证体系。
- 完善高效的供应链管理，与客户、供应商和合作伙伴之间拥有良好的合作关系。
- 完善的服务体系和优秀的服务团队，拥有自主的电子服务系统和服务热线
- 遍布全球的销售网络和代理机构
- 小批量直接在德国组装获得欧洲客户的信任
- 能提供总组装和售后服务

合作设想与投资机遇

德方寻找中国特种车行业合作伙伴，拟股权出售或合资，欢迎来自中国同行企业与投资者进行合作洽谈。

中方合作伙伴能取得 40 多年大型采矿机和特种车制造的成熟高新技术，能快速进入欧洲市场，与欧洲质量标准接轨；与德国企业在采购、销售、售后服务网络等领域优势互补，最大限度的利用协同效应；同时，德国企业将适合亚洲市场需求的产品转至中国生产，在降低成本、开拓中国市场方面也会有显著成效。

1015. 东欧有轨电车制造企业寻求中国合作伙伴

公司目标：“要成为欧洲的领导者”

- 公司的目标是成为欧洲销售重型民用/工业应用焊接构件的领先者。
- 专注于核心业务的焊接车间。
- 我们的使命是满足欧洲和全球市场的客户。
- 为我们的客户提供优质的产品、服务和解决方案，为我们的供应商提供可靠的服务，为员工创造良好的工作环境和条件。

基本信息

- 地理位置：位于东欧地区
- 总面积： 522 719 m²
- 厂区面积：7 个生产车间 (92 268m²)
- 人力资源：员工 1100 ~ (>焊工和车间装配工 50%)

核心业务：生产半尺寸的焊件可达 15 吨（或更多个）包括最终表面处理和装配

与以下部分主要机械设备生产商的合作：

- 挖掘
- 基建
- 施工

- 工业部件
- 基础设施
- 林业

技术发展:

- 建立了一支专业技术人员，以开发新的生产技术，机器人自动化研究和实施任务。
- 柯马机器人 - 机器人生产商指定我们作为集成应用程序开发的官方合作伙伴。

合作意向: 具有欧洲生产资质，可生产轻轨、货车、有轨车辆。

有意向寻找中国公司作为潜在的合作伙伴。

合作方式: 租赁，合资，收购。

1016. 钻杆设备合资项目

公司介绍

公司于 2002 年从原集团公司剥离出来成为独立公司后，继续保持了原所属企业采矿技术的传统核心业务：用于各种不同领域的钻杆及设备，用于采矿和隧道开采的钻机，现代顶板锚杆支护技术和注射系统都是公司广泛业务的一部分。多年的钻孔技术经验和公司利用这方面的经验进一步发展的意向使其自从 1993 年起开始即能向客户提供冲击钻孔技术及高效的一流产品。水平冲击钻孔和爆管机，垂直地钻和各种辅助设备，均可适用于各种具体要求和应用条件。

一、成立时间

原集团公司成立于 1885 年，该公司成立于 1993 年。

二、公司地点

公司地点位于德国中部。

三、员工人数

公司拥有 148 名有积极性且训练有素的员工。

四、集团优势

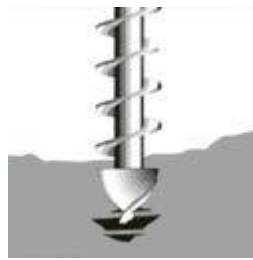
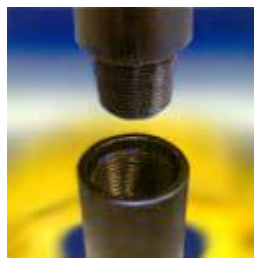
- 公司注重于保持生产的高标准，所有钻杆都按照 API 标准生产
- 公司的质量体系通过了 DIN EN ISO 9001:2000 认证
- 获得 Certified Arnco 100XT 认证和 Certified Arnco 300XT 认证
- 获得 TüV 认证

生产范围

主要生产用于各种不同领域的钻杆及设备，用于采矿和隧道开采的钻机，现代顶板锚杆支护技术、注射系统，以及水平冲击钻孔和爆管机，垂直地钻和各种辅助设备等产品。

主要产品

2002 年公司独立出来之后就一直从事于钻孔钻井设备的生产与开发，公司主要产品包括：各种应用方向的钻孔管道及设备的开发；矿采及隧道钻井设备的开发与装配以及灌浆及输送系统等的开发与应用等。公司的产品种类主要包括：水平推进爆破钻孔设备；垂直钻探设备及多种辅助设备；特殊要求或特殊条件下的各种改装设备。公司是您在微型隧道工程等项目上最好帮手。

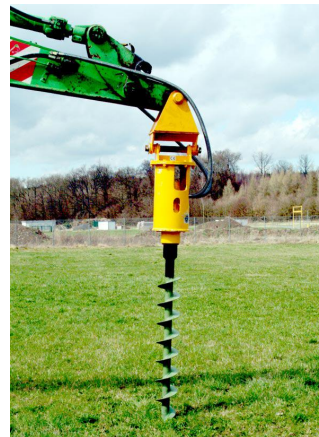


1、钻孔及管道设备 穿刺式推进钻孔设备 PBA10

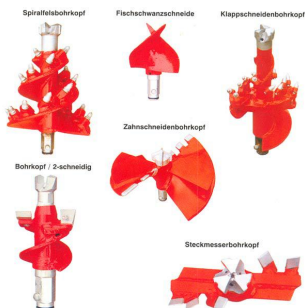


垂直钻孔设备

包括 VAB28/120、VAB32/210、VAB48/350、VAB70/900、VAB120/1800 等各种型号



各种钻头



各种转向设备/钻杆

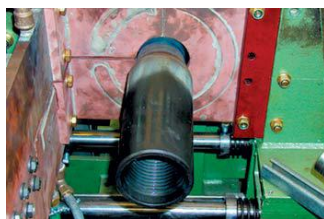
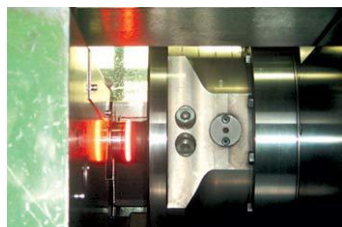


电子监控探测设备



2、各类钻探管

包括油气田钻管、矿采钻探设备等各类钻管、设备及其附件



3、钻探锤

包括 ROK2L、ROK3L、ROK3、ROK350-001、ROK3.5、ROK3.5HD、ROK400-001、ROK4、ROK5、ROK600Q-002、ROK6、ROK650Q-001 等各种型号

合作意向：愿意在德国合资，出售股权。

德方已有欧美产品认证，利用成熟的全球销售渠道，实现生产成本+产品认证+市场的最优化组合。

德国一家知名的工业设备自动化控制技术公司，主要提供大型工厂的过程控制、工业设备自动化、安装等一系列技术服务方案。

业务应用领域：集中在石油、化工行业、钢铁行业、合成材料行业、医药\食品行业、建筑材料行业及工程设备行业等。目前在德国，奥地利和俄罗斯等国家拥有 120 名工作人员，拥有 30 多年国内、国际工作经验，有独立的咨询、研发和生产部门，完成 400 多个项目案例。在中国已完成 20 多个合作与服务的成功案例，主要集中在冶金行业,年销售额约 3000 万欧元。

该公司在德国是一家中等规模的驱动系统自动化控制公司。它提供以下工业 4.0 核心技术：

- 大型驱动系统
- 自动化系统 SIMATIC （西门子自动化）
- HMI SIMATIC WINCC (HMI)
- 工业通讯 SIMATIC NET

该公司优势：

- 高水准的技术标准，经过 DIN EN ISO 9001 认证；是西门子认证解决方案合作伙伴与 Wonderware 系统集成商
- 在中国已拥有一定数量合作与服务的成功案例，如中国大型钢厂——宝钢、武钢、鞍钢和武汉钢铁厂的冷轧生产线自动化项目；中铝，中石油等。
- 技术很独特，可以大大提高产品的生产率与合格率，在中国几乎没有竞争对手，国际竞争者主要是西门子、ABB、美国 Rockwell 自动化。
- 该德国公司可以致力于对速度控制的直流驱动器的重建和现代化可达到功率=10 兆瓦，它还提供电气设备和自动化切割线的包装等。
- 该德国公司提供软件开发，安全控制，自动化控制，FC-驱动技术，安装和调试服务等。
- 实现硬件到软件的一体化，按客户需求订制，为客户解决交钥匙工程。

合作意向：

出售部分或全部股权、合资、技术服务

希望能寻找到一家中国合作伙伴，希望中方是一家在工业自动化领域的高科技公司，在工程和开关设备制造方面富有经验以及在此行业有良好市场洞察力，懂得传动系统和减速机的设计和制造。希望中国合作伙伴在中国拥有较强的客户资源，与食品、医药、物流、石油、化工自动化行业熟悉，其销售人员在推动产品和技术服务市场方面有显著成功。

我们对行业前景的探索：

安全和服务：在需要时，相关信息总是很难取得，例如，属于办公室内的维护文件，或者根本就无法获得。

生产效率：如使用的自动化生产设计。可以提高人与机器的相互作用。

技术升级：工业设施可以通过智能数据的收集和分析，提升到一个更高的层次。

在操作和维护过程中，更高生产率和安全系数下，通往相关信息的最快途径。

一个框架和软件，应用于数据汇总和移动 AR 技术

- 硬件：知道如何与 PLC，CAD 和移动设备对接。连接数据，将其保存和通过 API 或直接从云计算提供数据。
- 移动设备，如平板电脑，软件：可视化实时信息和 AR 应用
- 知道如何存储、管理、分析、归档、输出可视化数据。供给当地独立数据，而不需要外部的 IT 设施。
- 对于 AR 和实时信息是一种安全屏幕和显示，使免提操作成为可能。

应用实例

1. 远程和现场数据采集和工业设备设施的可视化
2. 预防性的维修解决方案
3. 便携式网络基础下的 HMI SCADA 解决方案
4. AR 支持下的高产能的工作和维护理念

优势：

- 创新的工业 4.0 理念
- 富有知识经验的团队和管理层
- 展现技术的可行性
- 专注于 AR 技术
- 探讨中的参考应用

合作方式：招募中国投资者，项目合作，合资合作。

1019. 德国房地产基金寻找中国投资基金合作伙伴

德国某知名房地产基金公司是经德国银监会批准成立的房产基金，有专业的基金管理人，年收益为 5%，现招募吸纳有意向的基金投资方，从事欧洲房地产投资开发。

1020. 德国环保涂料公司寻找合作

公司创始于 1993 年的一家德国涂料和油漆制造商，为欧洲市场提供一系列品牌产品并为国际合作伙伴打造贸易品牌。高质产品无论在特殊行业还是日常生活中都占有一席之地。

公司多年来致力于生产适用于各种用途的高质水溶性涂料，并不断努力开发更多的适应客户要求的新产品和新工艺。

产品获得德国绿色天使奖。

公司拥有最先进的现代混合技术，装配 200 余台套高速混合机，罐装能力超过 1000 吨。成品被储存在暂时的储存罐，容量超过 3000 吨。每种产品被装在不同的储存罐中，罐装过程因包装尺寸的不同在不同的罐装平台进行。整个过程没有储存罐的更换，没有中间清洗及封装操作，而是直接从暂时储存罐中装到客户所要求尺寸大小的容器中，因此不会产生任何污染和质量的变化。

其产品遍布欧洲 DIY 市场，年罐装总量超过 10 万吨。产品性能稳定，100%防腐无杂质。质量监测和控制贯穿生产的始终，保证客户所使用的是完全合乎质量标准的产品。在公司的努力和客户的要求下，其产品拥有最过硬的质量，主要产品包括：各色墙面涂料漆，底色涂料漆，染料，白色漆，彩色漆，胶，稀释漆，上光漆等。

合作意向：技术转让、技术许可或合资合作。

1021. 德国环保保温建材公司寻找合作

成立于 1978 年。集团是欧洲著名的建筑材料生产商，业务范围遍及欧洲 30 多个国家。集团现有雇员约 5000 人，年营业额逾 10 亿欧元。集团在 30 多个国家如德国、法国、比利时、荷兰、波兰、西班牙、葡萄牙、芬兰、瑞典、挪威、丹麦、意大利、土耳其、中国、俄罗斯、澳大利亚和中东已设有工厂。

集团的主要产品分为预混产品和膨胀陶土产品两大类，并在预混产品、膨胀陶土产品及相关领域处于世界领先地位。预混产品主要包括砂浆、涂料、混凝土、瓷砖、地面自流平以及粉刷石膏；膨胀陶土类产品主要包括用于地面、砌块及污水处理的轻骨料产品。另外集团还擅长于特种建筑化学添加剂、预混产品施工机械及工厂建设。集团把整体解决方案和服务理念作为集团业务的重要一部分。集团从上世纪五十年代开始从事大规模的新产品的开发研究，如今集团产品代表了本行业的科技最高水平，引领世界建材业的发展方向。集团的专家作为欧洲相关建材行业的技术专家，致力于欧洲建材业的发展和标准化，对欧洲乃至世界的建材工业做出了巨大的贡献。

✓ 主要产品涵盖 9 大类，100 多个小类：

- ✓ 涂料
- ✓ 保温材料
- ✓ 有色涂料
- ✓ 加热材料与配套涂料
- ✓ 太阳能产品
- ✓ 土壤
- ✓ 砂浆
- ✓ 混凝土
- ✓ 瓷砖产品

实现客户满意度是集团长期成功动力。

集团的质量管理体系的目的是不断改进产品和服务的质量,并使其适应客户的技术和经济的要求,其目的在于实现客户最大的满意度。

安全和环保是企业生存的关键点,创新和创新技术的高速率保证企业未来成功地进入新的市场的目标,并使集团一些产品到达市场领先者的地位。

此外,集团致力于减少能源消耗,不断提高能源利用效率和能源使用。

质量是企业成功的基础。

合作意向: 技术转让、技术许可或合资合作。

1022. 德国出售酒店项目信息

有 270 度城市和阿尔卑斯山周围的美景,适合会议、疗养、运动和企业总部等

- ✓ 面积: 7,592 m²
- ✓ 客房: 100
- ✓ 停车位: 50 个
- ✓ 建于: 1973
- ✓ 平均年收入: EUR 144 万

对象描述:

酒店大楼德国著名温泉地带,拥有约 18000 居民,并享有一个通畅的 270° 欣赏到城市和阿尔卑斯山周围的群山。

6 层楼高,建筑建于 1973 年的钢筋混凝土框架结构,并有一个地下车库两客梯和一个货梯。离萨尔茨堡机场 15 分钟。

合作意向: 出售

投资总额: 480 万欧元,其中 280 万欧元用于新装修费用

